

RÁNKING DESPACHOS DE ABOGADOS

Los bufetes nacionales resisten el pulso de las firmas auditoras

IMPARABLES

PwC, E&Y, KPMG y Deloitte han conseguido afianzar a sus ramas de servicios legales en pocos años dentro del 'top ten' del ránking de despachos por facturación en España.

Los tres grandes despachos españoles, Garrigues, Cuatrecasas y Uría, mantienen su hegemonía en el sector legal a pesar del empuje de las ramas jurídicas de las auditoras, que siguen creciendo.

C. García-León/S. Saiz. Madrid. Aunque con dificultades, la abogacía de los negocios en España está sobreviviendo bastante bien a una crisis económica que dura ya más de un lustro. Los datos que recopila EXPANSIÓN cada año entre los principales bufetes de España reflejan que, aunque muchas firmas han sufrido un notable descenso del negocio y han tenido que hacer grandes reajustes, la media del sector sigue dando un porcentaje positivo -un 1,55%- de facturación en 2012 con respecto al ejercicio anterior.

De la cincuentena de despachos que aparecen en esta edición del ránking, tan sólo 17 -lo que equivale a un 34%- han disminuido su volumen de negocio en el último año, una cifra lejos de los balances que reflejan compañías de otros sectores menos anticíclicos. En la edición referida al ejercicio de 2011, el número de bufetes con una caída del negocio fue de doce.

Así todo, el porcentaje de la tasa interanual de facturación del sector legal ha ido decreciendo desde 2007 y se situó en su cifra más baja, con un 1,55%, en los últimos catorce años desde que se publica esta clasificación.

Sin embargo, el panorama no es tan sombrío como pudiera parecer para las arcas de los despachos. Muchos ya se han reconvertido en 2012 o lo están haciendo en el ejercicio actual, y han soltado lastre para ser más eficientes en un entorno económico muy complicado. Los ajustes más severos en abogados y personal de apoyo en las grandes firmas ya se han efectuado y los despachos están preparados para afrontar los próximos años mejor dimensionados que cuando comenzó la crisis.

La mayoría de las firmas sigue teniendo beneficios para sus socios, a pesar de que en España el sector no es procli-

CLASIFICACIÓN DE LOS PRINCIPALES DESPACHOS EN ESPAÑA POR VOLUMEN DE NEGOCIO

Año 2012

Despacho	Facturación		Incremento (%)	Socios (n.º)		Profesionales (n.º)	Cierre del ejercicio	Acredita los datos	Despacho	Facturación		Incremento (%)	Socios (n.º)		Profesionales (n.º)	Cierre del ejercicio	Acredita los datos
	2012	2011		Cuota	No cuota					2012	2011		Cuota	No cuota			
1. Garrigues	337,6	355,2	-4,9	251	37	1.773	31-ago-12	✓	27. Pedrosa Lagos	12,3	12,2	0,9	24	0	128	31-dic-12	✗
2. Cuatrecasas, Gonçalves	245,6	242,6	1,2	207	36	918	31-dic-12	✓	28. Martínez-Echevarría	11,7	11,5	1,3	11	0	89	31-dic-12	✓
3. Uría Menéndez	180,2	188,8	-4,5	116	0	534	31-dic-12	✓	29. Montero Aramburu	10,9	9,9	10,2	12	6	96	31-dic-12	✓
4. PwC Tax & Legal	128,2	122,4	4,7	30	64	911	30-jun-12	✓	30. Mazars	10,6	10,3	2,9	7	9	100	31-ago-12	✗
5. KPMG Abogados	92,1	83,4	10,4	28	16	645	30-sep-12	✗ ⁽¹⁾	31. SJ Berwin	9,6	9,3	2,2	3	6	41	30-abr-12	✗
6. Deloitte Abogados	72,5	67,7	7,1	24	14	598	31-may-12	✓	32. DAC Beachcroft	9,6	9,7	-0,6	6	6	67	30-abr-12	✗
7. Ernst & Young Abogados	68,0	62,0	9,7	23	7	420	30-jul-12	✓	33. Practica Legal	9,6	10,1	-4,9	19	36	173	31-dic-12	✗
8. Gómez-Acebo & Pombo	61,2	63,2	-3,1	48	14	270	31-dic-12	✓	34. Crowe Horwath Legal	9,5	9,0	6,1	14	4	63	31-dic-12	✗
9. Baker & McKenzie	59,1	58,8	0,6	18	34	197	30-jun-12	✓	35. Jausas	8,7	9,3	-6,7	7	4	74	31-dic-12	✓
10. Clifford Chance (*)	50,1	46,2	8,5	N.D.	N.D.	N.D.	30-abr-12	✓	36. Monereo Meyer Marinel-lo	7,2	7,5	-3,7	13	0	49	31-dic-12	✓
11. Cremades & Calvo-Sotelo	43,6	42,0	3,8	35	24	174	31-dic-12	✗	37. Lupicinio Abogados	7,2	8,0	-9,9	4	7	41	31-dic-12	✗
12. Linklaters (*)	37,0	34,2	8,1	13	0	103	30-abr-12	✓	38. Marimon Abogados	6,1	5,1	19,4	9	2	43	31-dic-12	✓
13. BDO Abogados	29,8	30,9	-3,5	14	0	224	31-ago-12	✗	39. AGM Abogados	5,9	6,1	-3,9	5	7	51	31-dic-12	✗
14. Hogan Lovells ⁽²⁾	26,9	24,5	9,8	18	0	106	31-dic-12	✓	40. Adarve Corp. Jurídica	5,3	5,1	3,9	5	0	48	31-dic-12	✓
15. DLA Piper	23,7	22,2	6,6	19	0	86	31-dic-12	✓	41. Balaguer-Morera	4,6	5,2	-11,3	1	14	25	31-dic-12	✗
16. Auren Abogados	21,9	21,3	2,8	23	0	240	31-ago-12	✗	42. Estudio Jurídico Ejaso	4,6	3,8	19,6	9	0	76	31-dic-12	✓
17. Ramón y Cajal	20,4	19,9	2,5	15	19	113	31-dic-12	✓	43. Abril Abogados	4,3	4,6	-7,1	4	3	41	31-dic-12	✗
18. CMS Albiñana	19,8	21,1	-6,3	12	10	106	31-dic-12	✓	44. Bartolomé & Briones	4,1	4,7	-12,8	4	2	44	31-dic-12	✗
19. Pérez-Llorca (*)	19,3	17,6	9,7	N.D.	N.D.	N.D.	31-dic-11	✓	45. GVA & Atencia	3,7	2,7	35,2	11	2	38	31-dic-12	✓
20. Sagarroy Abogados (*)	17,2	17,9	-3,7	6	11	52	31-dic-11	✓	46. DJV Abogados	3,6	3,1	17,1	5	1	28	31-dic-12	✓
21. Rosaud Costas Durán	16,5	11,1	48,6	9	4	140	31-dic-12	✓	47. Grupo Gispart	3,5	3,1	15	6	2	26	31-dic-12	✓
22. Elizaburu	16,3	16,0	2	11	1	51	31-dic-12	✓	48. Ceca Magán	3,5	3,2	9,5	4	0	39	31-dic-12	✗
23. Lener	15,9	15,8	0,6	6	8	144	31-dic-12	✓	49. Escura	3,1	3,1	2	2	4	40	31-dic-12	✗
24. Chávarri y Muñoz	15,0	8,8	69,6	3	9	49	31-dic-12	✓	50. Salvador Ferrandis	2,5	2,9	-14,7	6	0	23	31-dic-12	✗
25. Broseta	14,6	12,7	15,2	4	11	82	31-dic-12	✓	51. Rivero & Gustafson	2,3	2,1	8,2	2	1	18	31-dic-12	✗
26. RHGR Ontier	12,4	13,2	-6,4	4	17	64	31-dic-12	✓	TOTAL	1.808,8	1.781,1	1,55					

NOTAS: Las cifras de facturación de Pérez-Llorca y Sagarroy Abogados corresponden al ejercicio 2011, al no estar disponibles aún en el Registro Mercantil las cifras de 2012.

(1) KPMG Abogados incluye la facturación de KPMG Abogados S.L. (datos si acreditados) y parte de la facturación de KPMG S.A.

(2) Hogan Lovells tiene socios de cuota y de no cuota, pero no facilita esos datos por separado.

(+) Información obtenida a través del Registro Mercantil.

Sólo se incluyen las firmas con una facturación superior a los 2 millones de euros. N.D.: No disponible.

Fuente: elaboración propia a partir de datos facilitados por las propias compañías y el Registro Mercantil.

✓ Acredita ✗ No Acredita

Los despachos que figuran como 'No acreditados' no han remitido el informe de auditoría ni las cuentas anuales que certifiquen los datos enviados (la suma total de facturación).



RÁNKING DESPACHOS DE ABOGADOS

< Viene de pág. anterior

ve a la transparencia en este sentido como ocurre, por ejemplo, en Reino Unido o Estados Unidos.

Lo que sí ha dejado patente el ejercicio 2012 es un amplio movimiento en las estructuras de los despachos. Con la excepción de bufetes como Garrigues, DLA Piper o Cuatrecasas, que de golpe han hecho de cuota a la gran mayoría de sus socios profesionales, llegar a socio de capital se ha convertido en una empresa muy complicada para muchos abogados. Al mismo tiempo se ha automatizado el *up or out* para los que no consiguen la tan ansiada sociatura, y aunque se sigue apostando por el talento joven en la base de las firmas, son muchos menos los *junior* que finalmente acaban quedándose a trabajar.

Contencioso

Por áreas, los bufetes también se han visto obligados a adaptarse a las actuales circunstancias y ante el prolongado estancamiento de prácticas como mercantil o inmobiliario se aprovecha el auge que experimentan otras como procesal, laboral, concursal, e incluso fiscal. Con diferencia, en el ejercicio de 2012, la práctica reina para las firmas fue contencioso, con altos porcentajes procedentes de esta área. De hecho, en 2013 esta actividad ha llamado la atención de nuevos bufetes que han decidido abrir oficina en España.

Analizando los despachos de abogados presentes en la clasificación de este año, observamos como Garrigues logra auparse de nuevo a lo

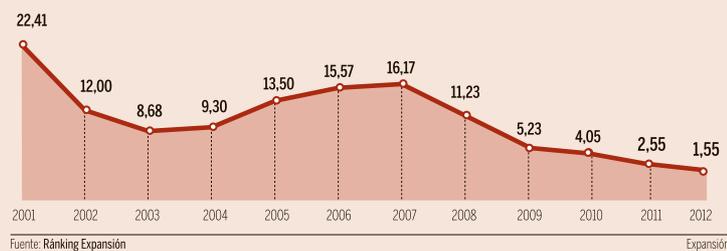


JM/Cademas

El Paseo de la Castellana de Madrid concentra la mayoría de las sedes de los principales bufetes de la abogacía de los negocios en España.

EVOLUCIÓN DEL SECTOR LEGAL

Tasa interanual de facturación, en porcentaje.



Fuente: Ránking Expansión

Expansión

más alto de la clasificación con 337,6 millones de euros, a pesar de haber disminuido sus ingresos un 4,95%. Detrás se sitúa Cuatrecasas, Gonçalves Pereira, que ha logrado crecer ligeramente

—un 1,24%—, llegando hasta los 245,6 millones de euros. En el tercer puesto se ha colocado Uría Menéndez con 180,2 millones de euros, y un descenso del 4,54%, similar al de Garrigues.

El liderazgo de los tres grandes bufetes españoles ha sido una constante en todas las ediciones del ránking de EXPANSIÓN desde que en el ejercicio 2009 Uría desbancó a Estudio Legal (luego Land-

well-PwC) del tercer puesto de la clasificación. Desde entonces, ningún otro despacho ha podido auparse a alguno de los tres primeros puestos. Sin embargo, en las otras siete posiciones del *top ten* si se han

Multinationales y despachos locales se reparten a partes iguales los 20 primeros puestos

producido cambios a lo largo de los años. Quizá el más significativo ha sido el considerable aumento de facturación que han experimentado las ramas legales de las firmas de auditoría como KMPG, Deloitte y Ernst & Young (E&Y) que se han situado junto a PwC Tax & Legal en lo alto de la tabla, tan sólo por debajo de los tres grandes bufetes nacionales.

Los perjudicados por estos ascensos imparables de las Cuatro Grandes han sido bufetes como Clifford Chance, Gómez-Acebo & Pombo o Baker & McKenzie, que se sitúan por detrás, pero aún mantienen su plaza dentro del *top ten* de los bufetes que más facturan en España.

Internacionalización

Hay que tener en cuenta que este ránking sólo recoge el negocio en España de las multinacionales con oficina en el país, mientras que en el caso de los despachos locales se incluyen los datos consolidados del grupo, es decir, si computa su negocio en el extranjero. Sin embargo, el peso de la actividad internacional de las firmas españolas es todavía muy bajo y, en el mejor de los casos, representa menos del 15% de la facturación. Para la mayoría de estos despachos locales, sobre todo los más pequeños, la facturación es netamente nacional, ya que el negocio fuera de nuestras fronteras se realiza a través de alianzas con otros bufetes.

Procesal, laboral, fiscal y concursal son las prácticas que más han crecido durante 2012

Llegar a ser socio de capital de un bufete se ha dilatado en el tiempo por la lenta evolución del sector