



RESUMEN DE PRENSA ✓

✓ AUDITORES

INSTITUTO DE CENSORES JURADOS
DE CUENTAS DE ESPAÑA

17 de abril de 2024

Índice

AUDITORIA CONSULTORIA	4
CSRD, empieza la cuenta atrás para el capital riesgo pwc.es - 17/04/2024	5
La nueva Directiva de Información Corporativa obligará a 50.000 empresas a informar sobre sostenibilidad confilegal.com - 17/04/2024	8
Confidence among global accountants rose in Q1 2024, but ongoing cost concerns provide a warning to central Banks Accountancyage.com - 17/04/2024	11
SECTOR FINANCIERO Y EMPRESARIAL	15
Unicaja busca socio tecnológico para su negocio de pagos Expansión - 17/04/2024	16
El reglamento europeo y la regulación internacional de la Inteligencia Artificial pwc.es - 17/04/2024	18
LA INTELIGENCIA ARTIFICIAL TIENE UN FILÓN EN LAS PYMES ESPAÑOLAS El Economista - 17/04/2024	20
MACROECONOMIA	21
La construcción reclama más recursos de los fondos " Next Generation" El Economista - 17/04/2024	22
Adif logra récord de inversiones y pone el foco en ejecutar los fondos europeos El Economista - 17/04/2024	25
El FMI prevé que el crecimiento global en 2024 sea el más bajo en 20 años El Economista - 17/04/2024	26
Hacienda carga a las clases medias un castigo de hasta 600 euros por no revisar el IRPF con la inflación ABC - 17/04/2024	28
El "no" a deflactar el IRPF cuesta 233 euros a las rentas medias El Economista - 17/04/2024	29
El Fondo Monetario avisa: el paro en España no bajará del 11% antes de 2030 Cinco Días - 17/04/2024	31
Cepyme acusa a Trabajo de ocultar 500.000 parados entre los contratados fijos discontinuos Expansión - 17/04/2024	32
Gobierno: 2.000 millones para atraer inversión extranjera Expansión - 17/04/2024	33
El FMI alerta de que el crecimiento mundial será el más bajo en décadas. Expansión - 17/04/2024	35
El comercio y la industria alertan de debilidad en la economía china El Economista - 17/04/2024	38

AUDITORIA CONSULTORIA



CSRD, empieza la cuenta atrás para el capital riesgo

Muchas firmas de capital riesgo van a tener que empezar a facilitar información detallada sobre sus actividades en materia de sostenibilidad para cumplir con la nueva Directiva de la UE sobre Reporting Corporativo en Sostenibilidad (CSRD, por sus siglas en inglés). La cuenta atrás ha comenzado y en PwC te explicamos, a continuación, cómo gestionar ese proceso y aprovecharlo para acelerar la creación de valor.

La CSRD es, probablemente, el mayor mandato en materia de informes de sostenibilidad al que se han enfrentado hasta la fecha las empresas de capital privado y sus participadas. La directiva, que entró en vigor en enero de 2023, exige a las compañías del sector que informen detalladamente sobre una amplia gama de temas medioambientales, sociales y de gobierno de su actividad en Europa. Y especifica, además, que esta información deberá estar auditada por terceros.

Cumplir con estos requisitos va a ser un desafío enorme. Pocas compañías disponen de los sistemas y procesos necesarios, y gran parte de la información exigida no está a su disposición. Mientras tanto, el panorama normativo sigue evolucionando a gran velocidad. Muchos países de la UE todavía tienen que incorporar, o “transponer”, la CSRD a la legislación local antes de julio de 2024. Dado que probablemente añadirán requisitos a los ya contemplados en la propia CSRD, las firmas con entidades en múltiples jurisdicciones de la UE van a sufrir todavía un mayor grado de complejidad. Además, también tendrán que estar atentas a la nueva regulación que viene de fuera de la UE, como por ejemplo las normas de clima pendientes de aprobar de la SEC.

Por si fuera poco, los plazos fijados por la CSRD se acercan inexorablemente. Se espera que las empresas que actualmente emiten información bajo la Directiva de la UE sobre Información no Financiera (NFRD, por sus siglas en inglés) lo hagan, por primera vez en 2025, bajo la CSRD sobre sus actividades de 2024. Aquellas que cumplan ciertos criterios de tamaño estarán obligadas a dar el paso en 2026 sobre su actividad de 2025.

Para algunas empresas, los plazos de la CSRD son inminentes

¿Quién tiene que informar?	¿Cuándo empieza el informe?
Las empresas sujetas a los requisitos actuales de la NFRD, además de los emisores que cumplen con la definición de una gran empresa y tienen más de 500 empleados.	La CSRD se aplica por primera vez para ejercicios fiscales que comienzan el 1 de enero de 2024 (informando en 2025).
Todas las demás grandes empresas y grupos que cumplan al menos dos de los siguientes criterios: • Más de 250 empleados. • Un volumen de negocios anual superior a 50 millones de euros. • Activos totales superiores a 25 millones de euros.	2025 (informando en 2026)
Las pequeñas y medianas empresas (PYMES) cotizadas.	2026 (informando en 2027), con una prórroga opcional de dos años para la aplicación por primera vez.
Determinadas instituciones pequeñas y no complejas y empresas de seguros cautivos según lo definido en la regulación de la UE.	2026 (informando en 2027)
Informes a nivel consolidado global para empresas no radicadas en la UE (criterio de 150 millones de euros).	2028 (informando en 2029)

Source: CSRD regulation, PwC analysis

A pesar de estos retos, las firmas de capital privado tienen mucho que ganar de [sus esfuerzos](#) por informar bajo la CSRD. Incluso a corto plazo, la preparación para la CSRD puede aumentar o

reducir el valor de una compañía participada en el momento de su venta: hay que tener en cuenta que algunos inversores ya contemplan los costes potenciales de la preparación para la CSRD y la presentación de informes anuales. Y a largo plazo, los datos para la elaboración de informe de sostenibilidad requeridos por la CSRD pueden ayudar a los ejecutivos de las compañías de capital riesgo, y a compradores y vendedores, a entender cómo aspectos como la sostenibilidad, como el clima, la igualdad de género y las retribuciones pueden afectar a los resultados financieros de compañías en cartera o de aquellas que tengan como objetivo.

No hay tiempo que perder, ¿cómo pueden las firmas de capital privado mejorar sus posibilidades de éxito? Los esfuerzos de algunas empresas pioneras apuntan a prácticas que pueden marcar una gran diferencia en el ritmo y la eficacia de los programas para prepararse para la CSRD, tanto a nivel de la propia compañía de capital riesgo como de las que forman parte de su cartera de inversiones.

Cumplir los requisitos de la CSRD: Visión general

Para cumplir los requisitos de la directiva, muchas firmas de capital privado, o participadas de las mismas, tendrán que informar aspectos de sus resultados que actualmente no están midiendo. Esto es especialmente difícil, ya que las propias compañías son las que deberán determinar el alcance de sus informes: qué entidades jurídicas deben incluir, qué temas son importantes y qué datos deben revelar para dar cuenta de la marcha de la empresa en esos temas. Fijar un alcance muy amplio conlleva costes y esfuerzos excesivos, y hacerlo de forma muy limitada puede significar que no se cumplan algunas de las exigencias de la regulación.

Por esta razón, las firmas de capital privado deberían ser conscientes de que para afrontar con éxito esta primera oleada de reporting bajo CSRD es importante prepararse en tres fases:

- **Evaluación.** En esta fase, las firmas deben determinar cuáles de sus entidades jurídicas entran en el ámbito de aplicación de la CSRD y decidir cómo consolidar y comunicar la información procedente de ellas. A continuación, es necesario llevar a cabo una doble evaluación de la materialidad, un procedimiento para determinar los temas de sostenibilidad y los datos asociados sobre los que informar. Se trata de identificar, evaluar y puntuar los impactos, riesgos y oportunidades (IRO) de la empresa: impactos en la sociedad y el medio ambiente, junto con los riesgos y oportunidades relacionados con los temas de sostenibilidad.
- **Transformación.** Una vez que la firma de capital privado conoce el alcance de sus requisitos de información, analiza sus capacidades de información e identifica y soluciona las lagunas que podrían impedirle cumplir con las exigencias regulatorias. En esta segunda fase, se establecen los procesos, herramientas tecnológicas, conjuntos de datos y capacidades de las profesionales necesarias para informar sobre cientos de métricas de evolución de forma precisa, coherente y preparada para una auditoría externa.
- **Elaboración de informes.** Una vez implantadas las nuevas capacidades, en la fase final, la empresa recopila todos los datos necesarios, consolida la información y elabora los informes correspondientes, presentando una descripción de sus resultados en materia de sostenibilidad, de forma que sea relevante para los inversores, los organismos reguladores y otras partes interesadas.

Al igual que las empresas en otros sectores, las firmas de capital privado apenas han empezado a prepararse, si es que lo han hecho, para responder a los requisitos de la CSRD. La experiencia de las compañías más pioneras y que ya han empezado a trabajar sobre la nueva directiva pueden ser un buen punto de partida. A continuación, exponemos cuatro áreas clave en las que las firmas de capital privado están centrando su atención.

Monta un equipo multidepartamental

Como se ha mencionado anteriormente, prepararse para informar bajo la CSRD requiere un esfuerzo de gran alcance para determinar cómo se relacionan los temas de sostenibilidad con la estrategia de negocio, y para establecer planes creíbles para responder a esos temas y contar con más indicadores de evolución de los que la mayoría de las empresas tienen actualmente. Estas obligaciones se corresponden con las actividades de muchos departamentos dentro de una firma de capital privado, especialmente con la dirección financiera, donde se rastrean y gestionan datos clave de la evolución de la compañía; el área de Tecnología de la Información, que soporta los sistemas requeridos para gestionar un gran volumen de información; el departamento de sostenibilidad, con su experiencia en comprender problemas ambientales, sociales y de gobernanza (ESG); el departamento de riesgos, que asegura que todos los factores de riesgo relacionados con la sostenibilidad se monitoricen y mitiguen cuando sea apropiado; y las áreas legales, que garantizan el cumplimiento de diversas normas y regulaciones.

Conscientes de lo amplio de estas obligaciones, las principales firmas de capital privado, están involucrando activamente a cada uno de estos departamentos -no se limitan a informar y consultar- para poner en marcha su programa de preparación para la CSRD. La experiencia sugiere que los siguientes puntos clave pueden ayudar a promover una cooperación eficaz.

- **Conectar la información con la creación de valor.** Los directivos y los profesionales implicados pueden pensar que la aplicación de la CSRD es un simple ejercicio de cumplimiento, en el que su responsabilidad es limitada. En lugar de ello, necesitan comprender cómo la información sobre la CSRD se conecta con la capacidad de la empresa para crear valor: su estrategia, su posicionamiento en el mercado, su enfoque a la hora de acometer los distintos negocios. Como punto de partida, según **una reciente encuesta de PwC**, los directivos y profesionales del sector de capital privado ven en la creación de valor como el principal motor de los esfuerzos de sostenibilidad de sus empresas.
- **Comprometerse pronto.** Cuanto antes se involucre a las funciones internas, se consiga que los empleados se familiaricen con lo que se necesita y empiecen a asignar sus responsabilidades, mejor. Del mismo modo, a las firmas de capital privado les ha resultado de gran utilidad implicar a los distintos grupos que gestionan todos los segmentos de negocio y clases de activos (por ejemplo, capital privado, inmobiliario, infraestructuras, crédito). De esta manera, se evita que los equipos pongan en marcha sus propias iniciativas de forma individual, y dupliquen actividades o, lo que es peor, tomen enfoques que entren en conflicto unos con otros.
- **Crear capacidad.** Los líderes de las firmas de capital privado deben evitar el error de subestimar el esfuerzo necesario para cumplir con la CSRD y lo importante que es hacerlo correctamente, teniendo en cuenta que la información tendrá que someterse a una auditoría de terceros y será utilizada por los inversores y por otras partes interesadas para tomar decisiones importantes. Los directivos deben asegurarse de que la empresa cuenta con personal suficiente para llevar a cabo el trabajo de cumplimiento del CSRD.

https://ideas.pwc.es/archivos/20240412/csrd-empieza-la-cuenta-atras-para-el-capital-riesgo/?sub=true&utm_source=PwC+Ideas&utm_campaign=4f8b15ecae-EMAIL_CAMPAIGN_12_04_2024_IDEAS_valor_IA_Gen&utm_medium=email&utm_term=0_9a0145b082-4f8b15ecae-477945337

La nueva Directiva de Información Corporativa obligará a 50.000 empresas a informar sobre sostenibilidad

La nueva **Directiva de Información Corporativa sobre Sostenibilidad, CSRD (Corporate Sustainability Reporting Directive)**, es la regulación más importante a la que se tendrán que adaptar las empresas en los próximos años.

Va a obligar a las compañías a aumentar la transparencia y la responsabilidad con sus grupos de interés, ampliando la información en materia de sostenibilidad a través del análisis, la evaluación comparativa y la verificación.



Según advierte **José Manuel López**, socio de Auditoría y experto en Assurance No Financiero de Grant Thornton, "Los principales aspectos de esta nueva Directiva es que las compañías van a tener que establecer cuáles son sus impactos, riesgos y oportunidades en relación con la sostenibilidad, es decir sobre aspectos sociales, de medioambiente y de gobernanza. Y todo ello basado en un análisis de doble materialidad".

ANTES SOLO TENÍAN QUE INFORMAN SOBRE SOSTENIBILIDAD 11.600 EMPRESAS

De este modo, aproximadamente 50.000 empresas estarán obligadas a informar sobre sostenibilidad, incluidas las grandes empresas, así como las pymes cotizadas, mientras que anteriormente eran tan solo 11.600 compañías.

En 2025 tendrán que presentar sus informes las compañías que ya estaban sujetas a la anterior **Directiva del ejercicio 2014**, respecto a su ejercicio fiscal 2024, en 2026 les seguirán el resto de grandes empresas, respecto su ejercicio fiscal 2025 y en 2027 será el turno de las pymes cotizadas.

La nueva regulación exige que se incluyan detalles específicos sobre su modelo de negocio y la estrategia relacionados con estos aspectos de sostenibilidad.

En este sentido, también resultarán clave el papel, la experiencia y las habilidades de los órganos de gobierno, en la gestión y supervisión de aspectos sostenibles.

Además, la divulgación de información deberá llevarse a cabo de conformidad con los estándares europeos ESRS (European Sustainability Reporting Standards).

“Muchas empresas han encargado la elaboración del Estado de Información No Financiera a la dirección financiera, **pero con la nueva Directiva se está haciendo necesario que las compañías informen de una serie de estrategias, políticas, indicadores, impactos, riesgos y oportunidades significativos en base a un análisis de doble materialidad**, que requerirá de la participación de los órganos de gobierno, consultas a los grupos de interés, cadena de valor, diferentes comités y departamentos y un sistema de reporting de la información no financiera, para elaborar de manera correcta el futuro Informe de Sostenibilidad”, recuerda **José Manuel López**.

EL CONCEPTO DE LA DOBLE MATERIALIDAD

Con la Directiva de Información Corporativa sobre Sostenibilidad, cobra una gran importancia el concepto de doble materialidad, “hasta el punto de que va a ser la piedra angular para la elaboración del futuro Informe de Sostenibilidad”.

Las compañías, tras el análisis de impactos, riesgos y oportunidades, “deberán identificar las consecuencias que provoca la empresa en la sociedad y el medio ambiente (de dentro hacia fuera), así como las que genera el propio medio ambiente, las personas y la sociedad en el valor de la compañía (de fuera hacia dentro)”.

Entre los estándares sobre los que se van a tener que reportar se encuentran los transversales y los temáticos, entre los que se sitúan los medioambientales, los sociales y los relacionados con la gobernanza.

“Antes se tenía que reportar sobre unos 90 indicadores y ahora podemos llegar a 1.100. Pero si se trabaja y se documenta bien el concepto de la doble materialidad habrá algunos de estos indicadores que al no considerarse materiales no se tendrán que reportar”.

Es por ello por lo que López recuerda que la definición de la doble materialidad “debe quedar bien documentada, quedar constancia de haber hecho un análisis de los impactos, riesgos y oportunidades, e involucración en el proceso a los grupos de interés y toda la cadena de valor, porque se tiene que poder verificar”.

“Creo que es bueno que las empresas estén acompañadas por asesores y consultores que están acostumbrados a realizar este tipo de análisis y documentación de nuevos procesos”, recomienda el socio de **Grant Thornton**.

En este sentido, recuerda que, en el anteproyecto de ley para la trasposición de la **CSRD** al ordenamiento jurídico español, que se preveía para antes de julio, pero que se puede retrasar, se establece que, “el verificador tendrá que ser nombrado por la Junta de Accionistas y será el Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas (ICAC) el responsable de la supervisión del trabajo realizado por los verificadores”.

VENTAJAS DE LA SOSTENIBILIDAD PARA LAS ORGANIZACIONES

José Manuel López recordó la importancia que tiene la sostenibilidad para las compañías, no solo en término de cumplimiento normativo, sino que genera un gran valor para ellas. “Más que una obligación es una oportunidad”, recuerda.

Por un lado, resulta fundamenta a nivel de acceso a financiación e inversión, **“ya que cada vez más inversores y entidades tienen en cuenta los requisitos en materia de sostenibilidad”**.

En términos de actividad, **la sostenibilidad evita barreras de crecimiento y mejora la visibilidad y capacidad de captación con los clientes**.

Además, incrementa el sentimiento de pertenencia y atracción de los profesionales en momentos en el que el talento es una pieza crucial. **“Los empleados, especialmente los más jóvenes,**

están demandando aspectos más allá del salario, entre los cuales está el respeto al entorno”.

concluyó su intervención recomendando **“tener un departamento, responsables y recursos destinados a la sostenibilidad, y diseñar un plan de actuación.**

El proceso es largo, por lo que, aunque, una empresa no tenga que elaborar el informe de sostenibilidad hasta 2026, hay que ponerse en marcha ya”.

<https://confilegal.com/20240416-la-nueva-directiva-de-informacion-corporativa-obligara-a-50-000-empresas-a-informar-sobre-sostenibilidad/?amp>

Confidence among global accountants rose in Q1 2024, but ongoing cost concerns provide a warning to central Banks

The ACCA and IMA Global Economic Conditions Survey (GECS) of accountants from across the world, recorded a moderate increase in confidence in Q1 2024 after three successive quarterly declines previously (see Chart 1).

Confidence is now at its highest since Q2 2023 and just above its historical average. There were also small rises in the New Orders and Employment indices – both of which are slightly above their averages. There was a small decline in the Capital Expenditure Index, however, which remains below average. Overall, the indicators point to some improvement in the global economy in the early months of 2024.

GECS global indicators

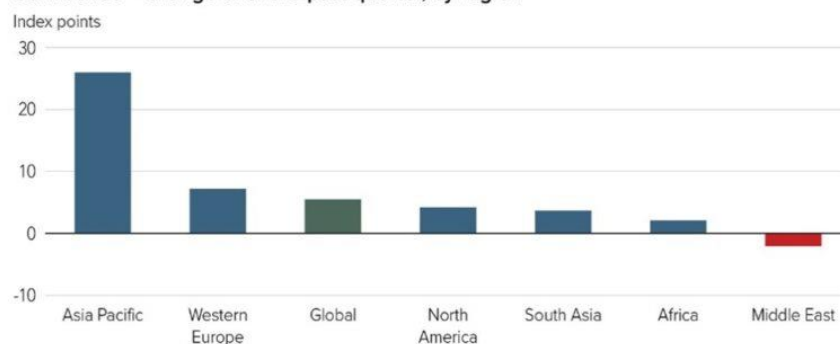


Source: ACCA/IMA (2014–24)

There were gains in confidence in most regions, with a particularly large increase in the export-oriented Asia Pacific (see Chart 2). This could reflect growing confidence in the resilience of the all-important U.S. economy, signs of improvement in the Chinese data and wider global economy, and perhaps rising optimism that Japan may finally be exiting from its decades-long battle against deflation.

The moderate rise in confidence in Western Europe suggests that growth in the euro area and UK could be gradually improving from the weakness of recent quarters. The small rise in confidence in North America was also notable, coming after a huge increase in the previous quarter. Together with a rise in the other key indicators for North America, this probably reflects growing optimism that the U.S economy will be able to avoid a significant slowdown in 2024.

Confidence – change over the past quarter, by region



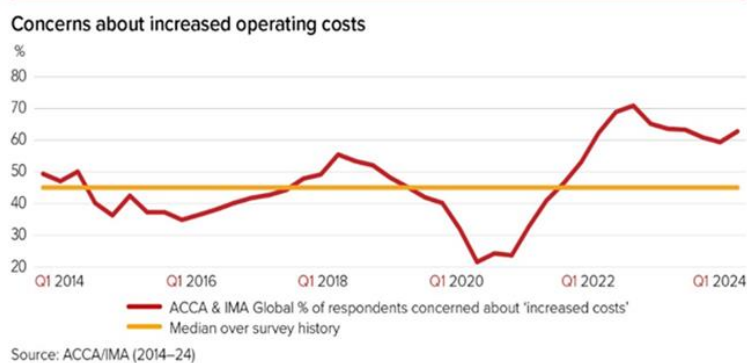
Source: ACCA/IMA (2014–24)

Rising confidence among accountants chimes with the improvement in other important business surveys of the economy. The closely watched J.P. Morgan Global Composite Purchasing Managers' Index has improved gradually over the past several months, with improvements in the surveys covering both the services and manufacturing sectors. Moreover, purchasing managers' surveys are pointing to signs of improvement in the important Chinese and euro area economies.

Elevated cost concerns suggest central banks should tread cautiously

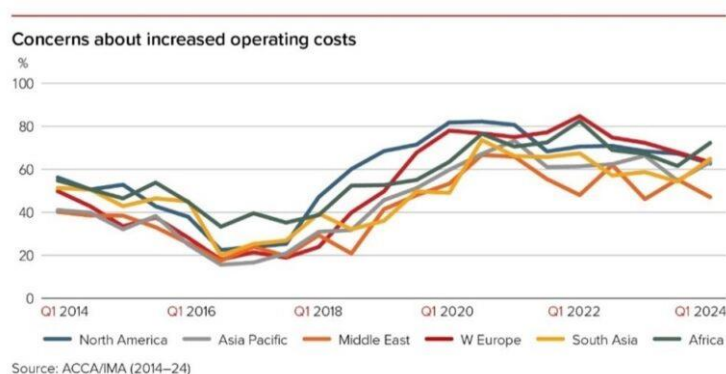
It was not all good news in our latest survey of accountants. Concerns about increased operating costs rose for the first time since Q3 2022, with almost two-thirds of global accountants currently concerned about increased costs (see Chart 3). While that is below the Q3 2022 peak, it is still very elevated by historical standards.

Concerns about costs eased again in the advanced economies of North America and Western Europe while remaining elevated by historical standards. By contrast, cost concerns rose noticeably in Asia Pacific, Africa, and South Asia (see Chart 4). If that were to feed through into higher import prices in advanced economies, that could create additional headaches for central banks.



The continued elevated level of cost concerns supports the view that the last mile in getting inflation sustainably back to targets could prove tricky for the major central banks. Indeed, U.S. inflation has been stronger than expected in 2024, and service sector inflation, which is largely driven by the strength of labour markets and pay growth, remains very elevated in the U.S., euro area and UK. Meanwhile, central banks surely won't have welcomed the rise in oil prices over recent months.

Since the beginning of the year, financial markets have significantly reduced their expectations of the number of interest rate cuts that are likely in the US, euro area and UK this year. With strong growth in the U.S. and inflation proving quite stubborn, there is a growing risk that investors could potentially move to discount no monetary easing by the Federal Reserve this year. This could potentially lead to some reversal of the easing in global financial conditions which has occurred since November (including large gains in stock markets), which would weigh on global economic activity.



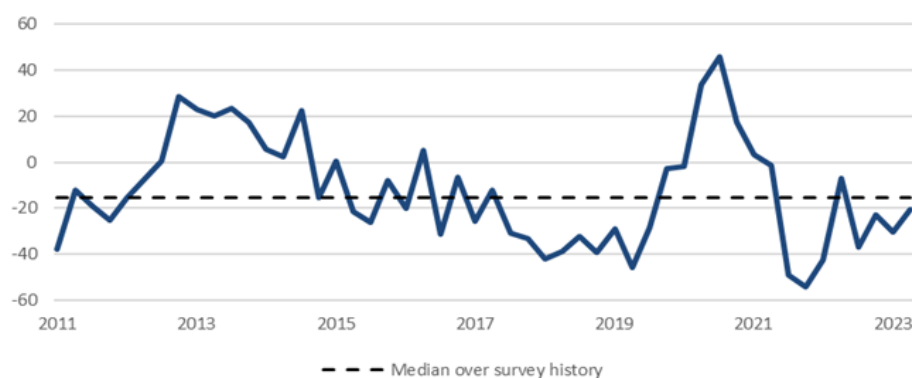
Signs of an improving economic backdrop for UK SMEs

Looking at UK Small and Medium-sized enterprises (SMEs), confidence among accountants increased quite materially in Q1 2024 and is only moderately below its historical average (see Chart 5). The New Orders Index declined but is close to its average. The Capital Expenditure Index increased sharply for the second consecutive quarter and is now just above average, although the Employment Index declined again and looks weak by historical standards.

Overall, the broad trend of the key activity indicators over recent quarters points to some improvement in the economic backdrop for SMEs. This is consistent with other indicators which suggest the UK economy has returned to growth in 2024.

Nevertheless, some early indicators of corporate stress increased in the latest quarter. According to accountants, problems securing prompt payment, problems accessing finance, and concerns about customers going out of business all rose and are above their historical averages.

UK SMEs GECS Confidence Index



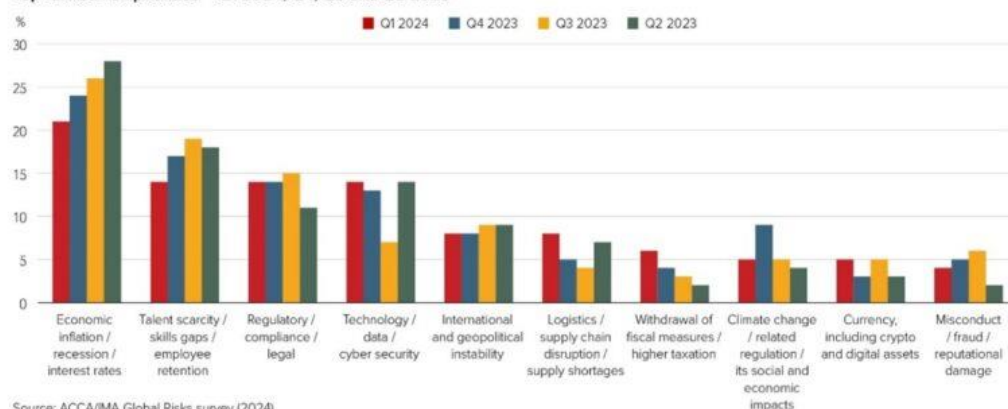
Source: ACCA/IMA (2011-2024)

Accountants are seeing talent scarcity, regulation and technology as major risks

We also asked global accountants to rank their top risks at the present time. Economic-related risks remained preeminent, although the proportion citing them as the top risk priority has steadily fallen (see Chart 6). The next most widely cited risks were talent scarcity, regulatory, and technology-related.

Respondents across all sectors and regions said that they are feeling the impact of talent retention risks, with many describing the skills shortage as an epidemic. Regulatory risks continue to be very prominent in Financial Services, but less so in the corporate sector. Cybersecurity also remains a significant threat, with advancements in generative AI making ransomware and other cybercrimes increasingly easier and quicker to carry out.

Top ranked risk priorities – Q1 2024, Q4, Q3 and Q2 2023



Source: ACCA/IMA Global Risks survey (2024)

All in all, our latest survey of global accountants points to some improvement in global economic activity in the first quarter of 2024, with gains in confidence and new orders in most regions. While encouraging, it is too early to celebrate just yet, with the global economy still facing many major risks and challenges in 2024 and beyond. Indeed, the elevated level of concerns about increased operating costs among accountants suggests that the major central banks still have much work to do to get inflation sustainably back to their targets.

<https://www.accountancyage.com/2024/04/17/confidence-among-global-accountants-rose-in-q1-2024-but-ongoing-cost-concerns-provide-a-warning-to-central-banks/?amp=1>

SECTOR FINANCIERO Y EMPRESARIAL

Expansión

17 Abril, 2024

PAÍS: España
PÁGINAS: 1,17
AVE: 12033 €
ÁREA: 292 CM² - 60%

FRECUENCIA: Lunes a sábados
DIFUSIÓN: 10890
OTS: 121000
SECCIÓN: PORTADA



Unicaja busca socio
tecnológico para su
negocio de pagos **P17**



17 Abril, 2024

Unicaja busca socio tecnológico para su negocio de pagos

CONTRATA A PWC COMO ASESOR FINANCIERO/ La operación sería similar a la anunciada el año pasado por Sabadell con la italiana Nexi, aunque de menor importe.

N.Sarriés/R.Lander. Madrid

Unicaja Banco sondea el mercado en busca de un socio tecnológico para hacer crecer su negocio de adquisición (pagos en comercios).

La entidad ha contratado como asesor a PwC, según confirman fuentes financieras. La firma tiene el mandato de buscar las alternativas que aporten más rentabilidad al banco y que ayuden a mejorar el servicio al cliente.

Unicaja declinó hacer declaraciones.

PwC asesoró también a Unicaja en la operación de fusión con Liberbank.

Aunque el importe de la operación dependerá del tipo de estructura final, fuentes al corriente del proceso señalan que podría alcanzar una valoración de entre 50 y 100 millones de euros.

Fue el año pasado cuando Unicaja abrió un proceso de reflexión para sacar más provecho a su negocio de pagos, coincidiendo con el anuncio de la alianza de Sabadell con la italiana Nexi, a la que traspasará la mayoría de su actividad de procesamiento de pagos con tarjeta en comercios y con la que firmará un acuerdo comercial de gestión.

Fuentes bancarias explican que aquella operación provocó un efecto llamada.

A priori, la empresa más interesada en el negocio de pagos de Unicaja debería ser la francesa Worldline, porque



Isidro Rubiales, consejero delegado de Unicaja.

peleó hasta el final por hacerse con el contrato de Sabadell. Sin embargo, ahora está en proceso de reestructuración. La estadounidense Fiserv también participó en ese proceso.

PayPal es otro candidato potencial, ya que también opera en este segmento de procesamiento de operaciones con tarjeta.

En la actividad de pagos, el componente tecnológico es esencial. Por eso tiene sentido traspasar su control a un socio especializado. No para hacer caja, sino para elevar el nego-

El importe de la operación dependerá del tipo de estructura, pero estará por debajo de los 100 millones

cio potencial diseñando servicios para ayudar a los comercios a gestionar su operativa diaria. Eso puede elevar la rentabilidad de esta actividad, de por sí elevada.

Sabadell y Nexi

El año pasado, Sabadell anunció la venta del 80% de su filial

de pagos Paycomet a Nexi por 280 millones. El banco se va a reservar una opción de venta sobre el 20% restante a partir del tercer año, lo que elevaría el importe de la transacción a 350 millones. Además, Sabadell puede ingresar hasta 120 millones más si se superan los objetivos del plan comercial firmado a diez años.

El pionero de estos acuerdos fue CaixaBank, que hace años traspasó su negocio de TPV a la estadounidense Global Payments. Ambos crearon Comercia, participada al 20% por CaixaBank.

JM/Cadenas

El reglamento europeo y la regulación internacional de la Inteligencia Artificial

¿Qué postura están adoptando los países respecto a la regulación de la Inteligencia Artificial? ¿Cómo afecta a las organizaciones en su actividad y qué retos plantea? Con motivo de la aprobación del Reglamento de Inteligencia Artificial de la Unión Europea, este artículo analiza el enfoque regulatorio de los sistemas de Inteligencia Artificial desde una perspectiva global. Asimismo, aborda el impacto de la Inteligencia Artificial en el sector corporativo y los desafíos que presenta dentro de las organizaciones.

La Inteligencia Artificial ha irrumpido en nuestra sociedad de una forma sin precedentes. Desde los algoritmos de recomendación en plataformas de streaming hasta los sistemas de reconocimiento facial en aeropuertos. La IA está transformando la forma en la que vivimos, trabajamos y nos relacionamos. Su capacidad para procesar grandes volúmenes de datos y aprender de ellos está revolucionando todo el tejido empresarial.

En virtud de lo anterior, su regulación resulta crucial debido al impacto innegable que provoca en nuestras vidas. Esto demanda un consenso a nivel ético y de transparencia para marcar límites que, lejos de obstaculizar la innovación, definan los pilares éticos que rigen el desarrollo e implementación de la tecnología alrededor del mundo.

Europa a la vanguardia regulatoria

La Unión Europea ha asumido un papel de liderazgo en la regulación de la tecnología y prueba de ello es la aprobación del Reglamento de Inteligencia Artificial con el objetivo de garantizar la seguridad y el respeto de los derechos fundamentales al tiempo de impulsar la innovación en el prisma tecnológico.

Entre las novedades introducidas, el reglamento contiene disposiciones que regulan e incluso prohíben ciertas aplicaciones de IA que atentan contra los derechos de la ciudadanía, como sistemas de categorización biométrica basados en características sensibles y la recolección indiscriminada de imágenes faciales para bases de datos de reconocimiento facial. Con la aprobación del reglamento, Europa ha querido establecer obligaciones que buscan la protección de esferas como la salud, la seguridad, los derechos fundamentales, el medio ambiente, la democracia y el Estado de derecho, dejando, priorizando estos elementos sobre el desarrollo indiscriminado de la tecnología.

Distintos países, diferente enfoques

Las superpotencias han apostado por diferentes enfoques sobre la regulación de la IA. Mientras que algunas ven oportunidades para liderar la revolución tecnológica, otras apuestan por la seguridad nacional y la pérdida de empleo.

Prueba de esta disparidad es la postura del gobierno americano y su proyecto para regular el acelerado mundo de la IA. En este sentido, EE. UU. únicamente ha buscado controlar el desarrollo y la aplicación de la IA en sectores que afectan a la seguridad nacional. Con este propósito, en octubre de 2023 anunció una Orden Ejecutiva que imponía nuevas normas a las empresas e instruyó a varias agencias federales a que comenzaran a establecer salvaguardas en torno a la tecnología. El presidente de EE. UU. describió abiertamente a la IA como “la tecnología más trascendental” de todas las épocas y, por ello, obligó a las empresas tecnológicas a notificar al gobierno americano acerca de cualquier avance que suponga “un riesgo grave para la seguridad nacional”.

Por su parte, el gigante asiático aprobó una normativa (‘Medidas Provisionales para la Gestión de los Servicios de Inteligencia Artificial generativa’) para regular los servicios de IA generativa

con el objetivo de garantizar la seguridad nacional y preservar los derechos fundamentales. El foco de la regulación digital de la IA por parte de China radica en el respeto de los valores socialistas, la moral y la ética profesional. Por ende, prohíbe la generación de contenidos que atenten contra la seguridad nacional, la unidad territorial, la estabilidad social o los derechos e intereses legítimos de otras personas.

En otro orden, Reino Unido también ha buscado poner en marcha medidas para promover el uso responsable de datos y la innovación tecnológica. En concreto, el Parlamento de Reino Unido aprobó el 'Proyecto de Ley de Protección de Datos e Información Digital', mientras que el Gobierno ha ido publicando una serie de propuestas para controlar el uso de la IA. La iniciativa británica busca un equilibrio intermedio entre la protección de los derechos fundamentales de los ciudadanos y los avances tecnológicos. Por un lado, permite el desarrollo de la IA sin grandes alteraciones, pero establece un clausulado normativo e insta al gobierno a vigilar de cerca la industria de la IA en los próximos años.

Retos

La IA es una fuerza transformadora que requiere una respuesta global y políticas cuidadosamente diseñadas para maximizar el equilibrio entre el progreso tecnológico y la protección de los derechos fundamentales de los ciudadanos. En este contexto, las compañías desempeñan un papel crucial a la hora de asumir la responsabilidad del diseño de la IA en su propio ámbito empresarial, más aún cuando las soluciones actuales pueden necesitar ajustes a medida que la regulación y la tecnología avanzan.

Los vertiginosos procesos en la IA están abriendo nuevos horizontes que antes eran impensables. La disparidad de percepciones de las naciones plantea cuestiones éticas, sociales y legales a las que la humanidad nunca se había enfrentado previamente. Sin duda, un terreno inexplorado que estará lleno de oportunidades y desafíos para quienes sepan cómo afrontar el camino.

https://ideas.pwc.es/archivos/20240412/el-reglamento-europeo-y-la-regulacion-internacional-de-la-inteligencia-artificial/?sub=true&utm_source=PwC+Ideas&utm_campaign=4f8b15ecae-EMAIL_CAMPAIGN_12_04_2024_IDEAS_valor_IA_Gen&utm_medium=email&utm_term=0_9a0145b082-4f8b15ecae-477945337



17 Abril, 2024

LA INTELIGENCIA ARTIFICIAL TIENE UN FILÓN EN LAS PYMES ESPAÑOLAS

Proliferan las ofertas automatizadas de diseño de webs, gestión de contabilidad o relación con clientes

Carlos Bueno MADRID.

La Confederación Española de la Pequeña y Mediana Empresa (Cepyme) estima que casi el 12% de los negocios de más de 10 empleados aplica ya la Inteligencia Artificial (IA) a su día a día. Entre las microempresas –aquellas por debajo de la decena de nóminas–, el porcentaje desciende al 4,6%. Soluciones que hasta hace poco sólo estaban disponibles para las grandes corporaciones se están democratizando y ya están accesibles para cualquier empresa. Con independencia de su tamaño. Hemos querido preguntarnos cómo esta tecnología puede mejorar la productividad y lo cierto es que hemos encontrado unos cuantos ejemplos.

“Las necesidades que identificamos en las pymes en cuanto a la IA son muy parecidas a las que pueden tener las medianas y grandes empresas”, nos explica Antonio Díaz, CEO de E-volucion. “En este sentido, la IA se puede aplicar en casi toda la cadena de valor de una pyme, pero principalmente lo estamos viendo muy asociado a potenciar y maximizar las ventas y a hacer más eficiente y optimizar los procesos operativos de su servicio al cliente”, añade.

De esta manera, ya existen herramientas que permiten crear y diseñar una página web personalizada en unos minutos sin conocimientos de informática. También el departamento de contabilidad puede beneficiarse de un *software* alimentado con IA capaz de llevar adelante todo ese trabajo arduo y repetitivo. La automatización puede gestionar incluso parte de la atención al cliente a través de sistemas que saben responder correos electrónicos en tiempo real... En el campo de la logística, la IA también planifica las mejores rutas de reparto. Todo ello tiene su impacto en la productividad, permitiendo reducir costes y aumentar las ventas. En resumidas cuentas, la IA permite a las pymes ofrecer a sus clientes servicios inteligentes durante las 24 horas del día y los siete días de la semana.

Una nueva web, en minutos

“Gracias a herramientas como la inteligencia artificial, las pequeñas empresas españolas pueden acceder a soluciones inimaginables, que hasta ahora solo estaban disponibles para grandes corporaciones”, corrobora Ágar Pérez Valer, CEO de qdq. Esta empresa ha creado un



ISTOCK



REVISTA 'DIGITAL & INTELIGENCIA ARTIFICIAL'

Ya está disponible la entrega de abril del suplemento tecnológico y de digitalización de 'elEconomista'. Como siempre, se puede descargar gratis en www.eleconomista.es/kiosco/tecnologia o por medio del código bidi de abajo.



dar estas herramientas de IA. Responde a eleconomista.es que la dirección de la empresa podrá recibir mejores reportes gracias a un mejor procesamiento y calidad de los datos, que el departamento de ventas mejorará la calidad de sus leads y podrá cerrar más ventas, que el de marketing diseñará productos y campañas más personalizadas, que producción y operaciones serán más eficientes y rentables, que recursos humanos recogerá y potenciará el talento, y que finanzas dispondrá de modelos predictivos de ingresos y costes.

Robots para el restaurante

Aunque todo depende de cómo quieran integrar la IA en sus negocios y hasta qué punto dispongan de los medios para hacerlo, la CEO de qdq menciona como ejemplo los *chatbots* que atienden ya en algunos restaurantes cuando llamamos para reservar una mesa. “Otra ventaja relevante es utilizar algoritmos de IA para analizar datos. Gracias a ellos, las empresas pueden identificar patrones y tendencias en el mercado, lo que les permite tomar decisiones más informadas y ágiles”, añade.

En el mundo de la contabilidad, Sage ha lanzado recientemente un asistente de productividad impulsado por IA generativa, que se propone “revolucionar” los procesos de contabilidad, finanzas y gestión de equipos. Desde esta firma coinciden con otros expertos en que la IA permitirá tomar decisiones empresariales más inteligentes. “Para los propietarios de pequeñas empresas, directores financieros, contables y responsables de recursos humanos, Sage Copilot –nombre que recibe la solución– actuará como un miembro de confianza de su equipo, gestionando las tareas administrativas y repetitivas en tiempo real, a la vez que recomienda formas de ahorrar e impulsar mejoras empresariales. Liberará más tiempo y espacio para que las empresas se centren en hacer crecer y escalar sus negocios”, explican desde esta tecnología.

Las necesidades de las pymes en el ámbito de la IA son similares a las de las grandes compañías

La asociación IndesIA se ha propuesto acompañar a las pymes en su viaje hacia la IA. Su vicepresidente, Donato Martínez, explica que esta tecnología “puede usarse para llevar a cabo tareas repetitivas de manera más eficiente, lo que aumenta la productividad”. “También es útil para la predicción de la demanda y la optimización del suministro, lo que conlleva no sólo un ahorro de costes, sino que garantiza la disponibilidad de los productos y reduce el desperdicio, potenciando la sostenibilidad.

De igual modo, el uso de la Inteligencia Artificial aporta relevantes ventajas para la optimización logística, la mejora de las rutas de reparto, algo que además de permitir un ahorro de costes de las empresas, posibilita realizar mejores predicciones de las jornadas de los empleados de estas áreas, además de impulsar la conciliación entre la vida personal y laboral”, añade el vicepresidente de IndesIA.

Para leer más
www.eleconomista.es/kiosco/

Digital & IA
 elEconomista

laboratorio de IA para ayudar a pequeños negocios a sacar partido de esta tecnología disruptiva. “Una de las primeras soluciones que nacen de esta incubadora de ideas y proyectos es la Web IA, con la que cualquier empresa puede crear en po-

cos minutos el tipo de web que necesita para impulsar su negocio, sin ningún conocimiento técnico de ninguna índole y a un precio más que asequible”, añade.

Preguntamos a esta experta a qué parcelas del negocio pueden ayu-

MACROECONOMIA



II FORO elEconomista.es INFRAESTRUCTURAS

La construcción reclama más recursos de los fondos 'Next Generation' PÁGS. 14 y 15



17 Abril, 2024

II Foro Infraestructuras 'Aumento de la inversión y mejoras en las infraestructuras'

La construcción reclama más recursos de los 'Next Gen'

Las inversiones en el sector tienen un impacto en la calidad de vida de la sociedad

elEconomista.es MADRID.

Los fondos *Next Generation EU* han impulsado un sector que ha enfrentado una crisis prolongada. Desde las administraciones hasta los contratistas, todos han contribuido al éxito de esta iniciativa. Con una asignación de 11.600 millones de euros para la construcción, se ha demostrado que el sector es capaz de superar adversidades y aprovechar al máximo los recursos disponibles. Es una de las conclusiones en la que todos los participantes de la mesa de debate *Retos del sector de la construcción*, organizada por *elEconomista.es*, Accuracy, Allianz, Ferrovial, OHLA y Sacyr, coinciden.

Los participantes en este debate coinciden en que el éxito obtenido sugiere la posibilidad de aumentar la cantidad de fondos asignados en el futuro. La capacidad del sector para movilizar recursos ha sido notable, especialmente bajo el liderazgo de entidades como ADIF, que han realizado esfuerzos extraordinarios en este sentido.

Jesús Montero Mingo, director de Construcción en Europa de OHLA, afirmó que los plazos para cumplir con las exigencias europeas "son complicados, pero llegaremos a tiempo". "Quizás se necesite una prórroga, sobre todo, para la inversión que viene de la última Adenda de las comunidades autónomas".

Se mencionó que Italia ha asignado más fondos a infraestructuras en comparación con España. "Esta disparidad en la inversión plantea la posibilidad de que quede una cantidad remanente que podría ser utilizada para proyectos importantes en España, como las infraestructuras eléctricas necesarias para el VEC (Vehículo Eléctrico Compartido) o para los CPDS (Centros de Procesamiento de Datos) que son fundamentales para el desarrollo tecnológico del país", destacó Ricardo Fontecha, director de Desarrollo y Estrategia de Ferrovial Construcción.

Se destacó también que la capacidad de producción en el sector de la construcción en España es considerablemente mayor que a nivel internacional. Y que las inversiones en infraestructura no solo generan un aumento en la productividad, sino que también "tienen un impacto significativo en la calidad de vida de las personas", afirmó José Manuel Loureda, director de desarrollo de Negocio de Sacyr Ingeniería e Infraestructuras. "El caso italiano se presenta como paradigmático, ya que demuestra cómo la inversión en infraestruc-

tura puede transformar una red obsoleta, especialmente en el ámbito ferroviario, en una infraestructura moderna y eficiente", añadió.

Tecnología marina

Fontecha también destacó la oportunidad que tiene España de convertirse en un centro de construcción y desarrollo de la energía *off shore*. Señaló que "España cuenta con un extenso litoral que rápidamente se adentra en aguas profundas, lo que lo hace ideal para este tipo de proyectos". Además, mencionó que España posee la tecnología y el conocimiento necesario para llevar a cabo estos proyectos de manera exitosa. Sin embargo, señala que para aprovechar esta oportunidad, es necesario "realizar inversiones

La capacidad de producción en la construcción supera notablemente la media internacional

iniciales en los puertos que aún no están preparados para este tipo de construcciones". Otros países como Francia, Reino Unido e Irlanda ya están avanzando en este sentido, por lo que "España debe actuar con prontitud para no quedarse rezagada".

Fontecha sugirió que los fondos *Next Gen* pueden ser utilizados para financiar estas infraestructuras portuarias necesarias, lo que permitiría a España competir en igualdad de condiciones con otros países europeos en el desarrollo de la energía *off shore*. Además, en términos de fabricación y construcción de infraestructuras para la energía *off shore*, España aún está a tiempo para aprovechar la oportunidad. El director de Ferrovial resaltó el logro de haber construido el primer flotador en hormigón, "lo que demuestra la capacidad y el aprendizaje del país en este campo".

Montero está de acuerdo en que España aún tiene la oportunidad de incursionar en el desarrollo de la energía *off shore*, destacando también la "superioridad del flotador de hormigón en términos de huella de carbono, durabilidad y coste en comparación con el flotador metálico". Además, enfatiza que España posee una ventaja única en la construcción de flotadores marinos para la energía eólica marina debido a la tecnología y conocimientos especializa-

dos del país en este campo. Consideró que "perder esta oportunidad sería un error histórico", subrayando la importancia de capitalizar el potencial de España en este sector.

Juan Gil, director de Contratación y Unidades especializadas de negocio de Infraestructuras de Acciona, destacó que España tiene una "posición privilegiada en tecnología marítima, así como una ubicación geográfica privilegiada para el desarrollo de proyectos *off shore*". Además, resaltó la gran capacidad de construcción y exportación de tecnología *off shore* al resto del mundo que posee el país. "España cuenta con puertos y conocimientos especializados en este campo, incluyendo patentes propias, lo que representa una ventaja competitiva significativa". Sin embargo, subrayó la necesidad de contar con el apoyo de las administraciones públicas para capitalizar plenamente esta gran oportunidad.

Laura Cózar, socia de Accuracy, destacó que los retos que enfrenta el sector del agua hoy son muy similares a los que enfrentaba hace 20 años. "España sigue teniendo un déficit hídrico y desigualdades en el acceso al recurso, con un complejo marco regulatorio que complica la gestión eficiente del agua".

En la mesa también se habló de cómo la evolución de la sociedad está llevando a una nueva configuración, con un fuerte desarrollo de los núcleos urbanos. Fontecha destacó

la necesidad de modernizar las infraestructuras, tanto construyendo nuevas como actualizando las existentes. Sin embargo, reconoció que "España enfrenta limitaciones presupuestarias, y ahora los años de mayor financiación como los de 2007-2008. Para abordar estos desafíos, Fontecha sugirió que las infraestructuras "deben diseñarse con enfoque en la eficiencia energética y la sostenibilidad". Destacó la importancia de la "innovación y la digitalización", incluyendo el "uso de realidad virtual y aumentada, así como la implementación de sistemas informáticos de manera experimental y comercial".

Colaboración público-privada

La importancia de la colaboración público-privada fue otro de los retos destacados, especialmente debido a la escasez de fondos gubernamentales disponibles para financiar proyectos de infraestructura necesarios.

Ante esto, Gil expresó la necesidad de un "cambio en la legislación actual", señalando que "la ley de desindexación actualmente impide la inversión privada en obras públicas", ya que el endeudamiento es mayor que el retorno. Sugirió volver al modelo antiguo, donde había más flexibilidad financiera. Destacó que hay un gran interés por parte de fondos de pensiones e inversores internacionales en invertir en infraestructura, pero España debe ser atractiva



para atraerlos. Utilizó el ejemplo de Acciona, donde están desarrollando un canal de desvío de inundaciones en los Estados Unidos bajo un modelo concesional, para demostrar que cualquier inversión pública puede adaptarse a este modelo si la legislación lo permite. Destacó que "el re-



“Reino Unido invierte cinco veces más que España en conservación y mantenimiento”

Laura Cózar
 Socia de Accuracy



“Llevan demasiado tiempo los trámites administrativos para llevar iniciativas privadas”

José Manuel Loureda
 Director de desarrollo de Negocio de Sacyr Ingeniería e Infraestructuras



“El 98% de los puestos de dirección está ocupado por hombres”

Juan Gil
 Director de Contratación y Unidades de Infraestructuras de Acciona

17 Abril, 2024



De izquierda a derecha, Javier Mesones ('elEconomista.es'), Laura Cózar (Accuracy), José Manuel Loureda (Sacyr Ingeniería e Infraestructuras), Juan Gil (ACCIONA), Ricardo Fontecha (Ferrovial Construcción) y Jesus Montero Mingo (OHLA). FOTOGRAFÍAS ALBERTO MARTÍN

parto de riesgos contractuales en los contratos debe ser atractivo para el mercado", lo que significa que se deben establecer condiciones favorables para los inversores.

Desde OHLA señalaron que en España hay un problema en la implementación de la colaboración pú-

blico-privada, ya que otros países de nuestro entorno con menos necesidades financieras están llevando a cabo proyectos de este tipo de manera exitosa. Montero afirmó que "solo se ha licitado un 2% de proyectos concesionales en España, lo que indica una baja utilización de este

modelo". Señaló la importancia de "invertir en agua y en infraestructuras ferroviarias de mercancías", así como en otros sectores como la rehabilitación energética en viviendas, especialmente en un parque de viviendas envejecido. Sin embargo, mencionó que existen obstáculos en este último ámbito, como la "lentitud en las tramitaciones de las subvenciones y la adaptación del modelo". Además, Montero indicó que "aunque se ha intentado implementar un modelo "llave en mano" para facilitar la participación de los vecinos en la rehabilitación energética, la legislación lo ha prohibido, complicando el proceso y resultando en la falta de subvenciones para los proyectos iniciados".

Cózar, por su parte, señaló que tanto España como el Reino Unido, que históricamente han sido precursores del modelo de colaboración público-privada, "están experimentando dificultades en su implementación en la actualidad". Observa una cierta demonización del mecanismo, que comenzó con los hospitales y se ha complicado aún más con el peaje. Sin embargo, pone de relieve "el éxito del modelo Alzira para la provisión de servicios de salud en Chile, así como en Perú y otros países de América Latina, y en el Reino Unido". Por otro lado, lamentó que no se haya logrado que "la voluntad se pon-

ga a favor de este mecanismo, a pesar de que está perfeccionado y ha demostrado su eficacia".

Reducir la litigiosidad

"La litigiosidad en España es menor que en otros lugares", defendió Loureda. Esta postura sugiere que, en su opinión, los modelos de contratación en España están diseñados de manera que las partes involucradas tienen un equilibrio adecuado en sus derechos y responsabilidades, lo que contribuye a una menor cantidad de disputas legales.

Sin embargo, Montero argumentó que no coincidía con esta afirmación y que el modelo anglosajón al que España se está acercando "es más ineficiente y propenso a generar litigiosidad". Desde Seopan (Asociación de Empresas Constructoras y Concesionarias de Infraestructuras), se están llevando a cabo esfuerzos para cambiar la ley de contratos y adaptarla a las nuevas necesidades del sector. Aunque la litigiosidad es menor en España en comparación con otros lugares, Montero señaló que la situación ha empeorado y necesita ser revertida.

Fontecha en este punto también indicó que "en comparación con el Reino Unido, donde se dedica más tiempo a la burocracia y a la documentación, el modelo anglosajón muestra ineficiencias". Por otro la-

do, el modelo español ha tenido que introducir más rigor. El directivo espera que se pueda mantener un punto intermedio entre ambos modelos para mejorar la eficiencia sin caer en excesos burocráticos. Gil añadió que la mayoría de los pleitos en la Cámara Internacional "están relacionados con contratos de construcción, lo que refleja que la construcción no es un negocio fácil". Destacó que esta situación contribuye a la "falta de atractivo que tiene el sector para los jóvenes".

Montero enfatizó en este punto que "en otros países se adaptan los modelos contractuales a las necesidades específicas de cada proyecto". Sin embargo, en España, están limitados por una ley que "puede haber funcionado bien en el pasado, pero que actualmente no está actualizada". Sugirió que es necesario ampliar el abanico de opciones contractuales, especialmente en lo que respecta a la determinación de los plazos de las obras.

Atraer talento joven

La falta de mano de obra joven es un desafío destacado por todos los participantes de la mesa. Se observa un envejecimiento de la fuerza laboral, con la edad media aumentando de 35 a 45 años en los últimos 15 años. Esto se debe en parte a que el sector no resulta atractivo para los jóvenes.



“Ojalá volver a 2008 cuando el presupuesto que teníamos era más elevado”

Ricardo Fontecha
 Director de Desarrollo y Estrategia de Ferrovial Construcción



“No hay ningún país capaz de construir los flotadores marinos como España”

Jesus Montero Mingo
 Director de Construcción en Europa de OHLA



17 Abril, 2024

Adif logra récord de inversiones y pone el foco en ejecutar los fondos europeos

El administrador de la red ferroviaria destinó 3.400 millones a nuevas actuaciones

Víctor de Elena MADRID.

El presidente de Adif y Adif Alta Velocidad, Ángel Contreras, ha resaltado la necesidad de poner el foco en la ejecución de las obras públicas bajo su gestión, después de que ambas sociedades, encargadas de gestionar la red ferroviaria estatal, cerrasen el pasado año 2023 con una inversión acumulada de 3.404 millones de euros que dejó tras de sí máximos en nuevas actuaciones en la red convencional y en su mantenimiento.

En su intervención en el II Foro Infraestructuras organizado por *elEconomista.es*, el máximo responsable de gestionar los ferrocarriles estatales vinculó estos ritmos de actividad “sin precedentes” con la capacidad de transformación de los fondos europeos, unos tiempos que se reproducen en las licitaciones y adjudicaciones desarrolladas en los últimos años después de que el Gobierno asignase a Adif y Adif AV la gestión de más de 6.000 millones de euros.

Las inversiones ejecutadas en 2023 fueron un 41,2% superiores a las del año previo, y se dividen en 1.975 mi-

llones para nuevas líneas de alta velocidad y actuaciones en la red en explotación –cifra que aumentó un 27% interanual– y otros 1.430 millones para la red convencional, un valor que supone su máximo histórico y equivale a 1,7 veces lo destinado en 2022. Entre las actuaciones más destacadas, el dirigente resaltó los avances en nuevos corredores como el Murcia-Almería, Madrid-Extremadura, Palencia-Santander o la Y Vasca.

Primer promotor del país

Contreras destacó que en los últimos años, las sociedades públicas “superaron cada año el 100% de los hitos establecidos por Europa” y enmarcó estos logros en un “complejo contexto, marcado por el incremento de precios y el déficit de mano de obra del sector”. Además, resaltó el “alto grado de responsabilidad para los equipos de Adif y toda su cadena de valor” debido a su “posición privilegiada que tenemos que aprovechar”. En concreto, esta entidad lidera la inversión en infraestructuras en España y aborda “los proyectos más ambiciosos de su historia reciente”, como la reciente inauguración de la Variante de Pajares.



Ángel Contreras, presidente de Adif y Adif AV.

Según ha dado a conocer, a cierre de 2023, ambas sociedades llevaron a cabo licitaciones por valor de 6.382 millones de euros –un 106,8% del coste total asignado– y adjudicaciones de más de 800 contratos por 5.148 millones, un 86,2% del total. Para ejecutar a tiempo lo planificado, Contreras ha reclamado “pisar el acelerador en la realización de las inversiones, alineando trabajo y esfuerzos con el sector constructor y tecnológico”. Tras etiquetarles de “socios necesarios”, ha reclamado a las constructoras que continúen “dando lo mejor, como hasta ahora”.

Además, ha dado a conocer el “alto valor de exigencia” que se han fijado los equipos de Adif y Adif AV,

“Somos el primer inversor del país y abordamos los proyectos más ambiciosos”

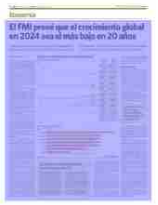
y que “se ha trasladado a nuestra cadena de valor, ingenierías, constructores y otros colaboradores”. El máximo ejecutivo ha concluido su intervención poniendo en valor la “oportunidad por el enorme efecto transformador que estas iniciativas van a tener en nuestras regiones y ciudadanos”, fomentando “la creación de empleo” y promoviendo “la prosperidad y el crecimiento sostenible”.



El FMI prevé el menor alza del PIB global de los últimos 20 años

Alemania y Francia lastran a la eurozona

El FMI sitúa el avance del PIB global en 2024 en el 3,2%, el más bajo en las últimas dos décadas, con la eurozona especialmente débil, por culpa de los apuros de Francia y Alemania. **PÁG. 26**



17 Abril, 2024

El FMI prevé que el crecimiento global en 2024 sea el más bajo en 20 años

Avisa de que las subidas drásticas de impuestos provocarán un perjuicio añadido a la economía

Alemania y Francia lastran el PIB de la eurozona y España es la gran economía que más crecerá

Carlos Asensio MADRID.

El Fondo Monetario Internacional (FMI) revisa mínimamente al alza el avance del PIB mundial en su *Informe de Perspectivas Mundiales* de primavera, y avisa de sus debilidades. En concreto, espera que la economía global crezca un 3,2%, una décima más de lo que auguraba en sus previsiones de comienzos de año. Esto sitúa tanto las previsiones de 2024 y 2025 como las más bajas respecto a la media (3,8%) de los últimos 20 años.

En líneas generales, las perspectivas mejoran poco con respecto a las publicadas a comienzos de año y todo se debe a EEUU: "Hay pocos cambios con respecto al informe de enero de 2024, con algunos ajustes en las principales economías, incluido un mayor fortalecimiento de la proyección para Estados Unidos, compensado por modestas revisiones a la baja de todos los países", aseguran los expertos en el documento.

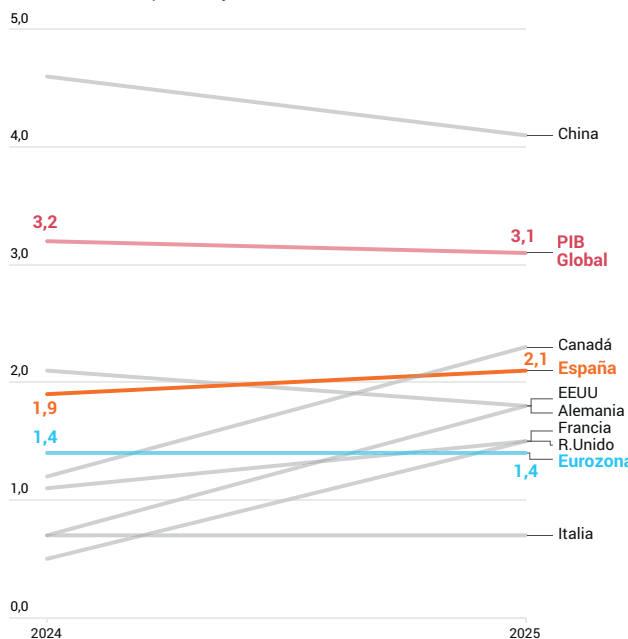
Así, para Estados Unidos prevén que cierre 2024 creciendo a un 2,7% (seis décimas más que lo previsto en enero) para, posteriormente, ralentizarse al 1,9% en 2025. Ese freno del año que viene argumentan que será provocado por un ajuste fiscal gradual y el debilitamiento del mercado laboral que provocarán una contracción de la demanda agregada.

Pero la economía de la zona euro se comportará peor. La revisión para este año y el que viene del FMI es a la baja (-0,1% en ambos casos), quedando un tímido crecimiento del PIB del 0,8% para 2024 y una recuperación del 1,5% en 2025. Argumentan que se espera que los efectos del *shock* en los precios de la energía y una caída de la inflación respalde el crecimiento del ingreso real de los ciudadanos y eso impulse un poco la recuperación.

Alemania será el gran lastre este año en la zona euro, seguido por Francia. La *locomotora de Europa* sufre una revisión a la baja de una décima con respecto al informe del FMI de enero, con un crecimiento del 0,2% este año y la tímida recuperación al 1,3% en 2025 -dos décimas por debajo de lo previsto a inicios de año por la entidad-. Los galos tendrán un comportamiento similar, creciendo solo siete décimas el PIB en este ejercicio y un 1,5% el año que viene. En ambos años la revisión es a la baja en tres décimas.

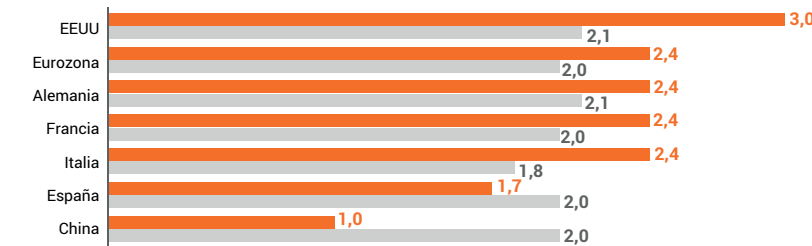
¿Cómo evolucionará la economía global?

Datos anuales en porcentaje



El IPC entrará en la senda del 2%

■ 2024 ■ 2025



Fuente: FMI.

	Dif. con enero 2024	Dif. con enero 2025
China	0,0	0,0
PIB Global	0,1	0,0
Canadá	-0,1	0,0
España	0,4	0,0
EEUU	0,6	-0,1
Alemania	-0,4	-0,1
Francia	-0,3	-0,3
R.Unido	-0,1	-0,1
Eurozona	-0,1	-0,2
Italia	0,0	-0,4

sada "en gran medida por mejoras en varias economías más pequeñas, incluidas Bélgica y Portugal", cuyo comportamiento será mejor.

China desacelera

Finalmente, esperan que el crecimiento en China se desacelere hasta el 4,6% desde el 5,2% de 2023, a pesar de que el Gobierno de Xi Jinping se ha marcado como objetivo este año el crecer un 5%. En el primer trimestre el PIB del gigante asiático marcó una expansión del 5,3%, según los datos que dio a conocer ayer la Oficina Nacional de Estadística del país. Para 2025 el crecimiento será del 4,1%.

Los expertos de la entidad dirigida por Kristalina Georgieva aseguraron que esta ralentización económica de China seguirá en el tiempo.

El organismo revisa al alza en seis décimas el PIB de EEUU hasta el 2,7% a cierre de año

po "a medida que se vayan desvaneciendo los efectos positivos de factores puntuales -incluido el impulso postpandémico al consumo y el estímulo fiscal- se alivien y el debilitamiento del sector inmobiliario persista".

Dentro de los diferentes elementos que provocan esta ralentización destacan que está previsto que este año los países hagan un endurecimiento de sus políticas fiscales con el objetivo de frenar los altos niveles de deuda pública, a través de subidas de impuestos y menor gasto público, "lo que afectará al crecimiento mundial". Por tanto, tanto la política fiscal como monetaria serán los mantras económicos de este 2024. Aun así, advierten que el ajuste ha de ser "gradual" para evitar los efectos negativos en la economía. Aunque es un riesgo a la baja, los técnicos del FMI aseveran que "un giro excesivamente brusco", dará lugar a un crecimiento más lento de lo previsto. Por tanto, reiteran que "está justificado evitar un ajuste abrupto para suavizar el riesgo de que fuertes recortes del gasto o aumentos de impuestos desencadenen un ciclo económico de desaceleración" y eso provoque un desencanto político.

La inflación seguirá bajando hasta la senda del 2%

En lo que respecta a la inflación, desde la entidad auguran una gran bajada. Se espera que en el conjunto del mundo esté en el 5,9% en 2024, desde el 6,8% en 2023, y cerraría 2025 en el 2%. En EEUU caería el IPC hasta el 2,9% este año, desde el 4,1% de 2023, y cerraría 2025 en el 2%. Por su parte, la eurozona marcará un IPC del 2,4% este año y el

que viene se mantendrá más o menos estable (2,1%). Alemania corregirá sus precios hasta al 2,4% y llegará en 2025 al ansiado 2%. Se espera que en Francia sea 2,4% este año y baje al 1,8% en 2025. Italia tendrá en 2024 un IPC del 1,7% y el año que viene será del 2%. España cerrará en el 2,7% este año y caerá al 2,1% en el próximo ejercicio.

Italia se mantendrá casi estática, con un crecimiento tanto este año como el que viene del 0,7%, con una revisión a la baja de cuatro décimas en 2025 con respecto a las predicciones de inicios de año.

Finalmente, España será la economía de las cinco grandes de la zona euro que más crecerá. Para este año el FMI ha hecho una revisión al alza del crecimiento en cuatro décimas y sitúa la expansión del PIB en el 1,9% y para 2025 la deja exactamente igual (2,1%).

De este modo, en el FMI recalcan que la desaceleración de los grandes de Europa se verá compen-



17 Abril, 2024

Hacienda carga a las clases medias un castigo de hasta 600 euros por no revisar el IRPF con la inflación

► «La Administración está haciendo trampas a los contribuyentes», lamenta el REAF

BRUNO PÉREZ
MADRID

Dejar sin tocar las tarifas y los mínimos personales y familiares del Impuesto sobre la Renta (IRPF) durante la escalada inflacionista, mientras los gastos de las familias se disparaban y la mejora de sus ingresos no alcanzaba a recomponer su poder adquisitivo, pero sí en ocasiones a desplazar a los contribuyentes a un tramo más gravoso del impuesto ha tenido sus consecuencias.

Según una proyección realizada por el Registro de Asesores Fiscales del Consejo General de Economistas (REAF) y difundida ayer, la no adecuación de las cifras clave del IRPF a la fuerte subida de los precios tras la guerra de Ucrania le ha cargado a los contribuyentes de clase media una factura en forma de más impuestos que oscila entre los 232,56 euros en el caso de los contribuyentes con rentas declaradas de 30.000 euros; los 403,98 euros para los que declaran 45.000 euros; y de hasta 611,74 euros para las de 70.000 euros durante el periodo 2021-2023.

Estas cifras aproximan en concreto el ahorro fiscal que habrían obtenido los contribuyentes en el caso de que el Ministerio de Hacienda hubiera actualizado las tarifas –que se supone que gravan de manera creciente las mejoras en el poder de compra de los contribuyentes– y los mínimos –que sobre el papel calculan los recursos mínimos individuales o familiares que el Estado debe proteger– del Impuesto sobre la Renta en función del 16,1% acumulado que se incrementaron los precios en ese trienio.

Pero el ejercicio también estima cuál sería el ahorro que habrían obtenido los contribuyentes en otros escenarios menos ambiciosos, pero que sí han sido tenidos en cuenta por algunos gobiernos autonómicos. De haber deflactado de cara a la declaración de la Renta de 2023 la tarifa con el 5,4% del incremento salarial medio registrado durante el ejercicio, el ahorro fiscal habría oscilado entre los 78 y los 274,13 euros en ese tramo de rentas medias que va entre las 30.000 y los 70.000 euros. Y si se hubiera optado por actualizar el impuesto con el IPC medio del 3,2%, el alivio para los contribuyentes habría estado entre los 46 y los 162.

El ahorro fiscal que habrían obtenido los contribuyentes equivale a los

El castigo fiscal a las rentas medias por no deflactar el IRPF

En euros

DEFLACTACIÓN TARIFA		Rendimientos del trabajo		
		30.000 euros	45.000 euros	75.000 euros
IPC 2023	3,2%	46,22 euros	85,65 euros	162,45 euros
Subida salarial 2023	5,4%	78,00 euros	144,53 euros	274,13 euros
IPC acumulado 2021-23	16,1%	232,56 euros	403,98 euros	611,74 euros

Fuente: REAF

ABC

REGATEANDO AHORROS

Gastos sin justificar

Una de las novedades de la declaración de este año es la posibilidad de que los profesionales se deduzcan hasta el 7% (antes 5%) de sus rendimientos netos en concepto de gastos de difícil justificación. El REAF denuncia que el tope de 2.000 euros vigente desde 2007 prácticamente desactiva esta medida.

Menú del día de 11 euros

Otra referencia que se considera obsoleta son los 11 euros diarios que Hacienda deja exentos de los vales comida que las empresas entregan a sus empleados y que se consideran retribución en especie por encima de ese umbral. Si esa cuantía se hubiera actualizado con el IPC debería estar en 12,80 euros.

El vehículo de empresa

Otra fuente de inquietud son los vehículos de empresa. Tras una controvertida resolución del TEAC, el criterio de Hacienda pasó a ser imputar al beneficiario como rendimiento en especie la parte proporcional del uso del automóvil que no esté directamente relacionado con el trabajo, con independencia de que lo utilice para fines personales o no. Como no tiene límite temporal, REAF advierte de que el beneficiario puede llegar a asumir el cien por cien del coste.

ingresos extra reales que se ha embolsado la Hacienda Pública con su inmovilismo y con su decisión de no contener los costes implícitos para los contribuyentes de no retocar el IRPF.

El núcleo duro del IRPF

El Ministerio de Hacienda decidió en su momento concentrar sus medidas de alivio fiscal contra la inflación en las rentas inferiores de 21.000 euros,

lo que dejó fuera al 80% de los contribuyentes y, singularmente, a los ocho millones de rentas medias de entre 21.000 y 60.000 euros a los que la inflación también ha erosionado de forma significativa sus ingresos, pero que suponen cerca del 60% de la recaudación del IRPF, lo que convierte en extraordinariamente costoso para Hacienda actuar ahí.

«La Administración está haciendo trampa a los autónomos y a los contribuyentes de renta, que han sufrido cómo la inflación ha alterado su capacidad de pago y además se han visto obligados a pagar más impuestos», lamentaba ayer el presidente del Consejo General de Economistas, Valentí Pich. «Es una decisión política de difícil justificación. Sorprende que el Estado y las comunidades autónomas no hayan deflactado de forma generalizada las tarifas, en una situación económica que ha afectado tanto al poder de compra de los contribuyentes».

No es la única situación en que el Registro de Asesores Fiscales observa que se han puesto por delante las necesidades recaudatorias del Estado y no el interés de los contribuyentes.

Critican, por ejemplo, que Hacienda presuma de incrementar del 5% al 7% el porcentaje del rendimiento neto de las actividades económicas que los profesionales se pueden deducir en concepto de gastos de difícil justificación, mientras se mantiene en 2.000 euros al año la cuantía máxima de esa desgravación, lo que limita enormemente su radio de acción. El presidente del REAF recordó ayer que ese límite lleva sin actualizarse desde 2007 y que de haberlo hecho estaría en 2.800 euros, dando un margen extra de 800 euros para deducir gastos.

Algo similar ocurre con los vales de comida, exentos de tributación, anclados regulatoriamente desde hace años en los 11 euros y que se han quedado obsoletos en un contexto en que el menú medio se sitúa, según las estimaciones del REAF en el entorno de los 13 euros. De haberse actualizado con la inflación la exención debería estar en los 12,80 euros.



El 'no' a deflactar el IRPF cuesta 233 euros a las rentas medias

Pagarán al menos 46 euros más en la Renta

La negativa del Gobierno a deflactar el IRPF para adecuarlo a la inflación cuesta a cada ciudadano en la Renta entre 46,22 y 232,56 euros más, según el Reaf y los Economistas. **PÁG. 31**

17 Abril, 2024

Lo negativa a deflactar el IRPF estatal cuesta 232 euros a las rentas medias

Los economistas denuncian que esta decisión política tiene difícil justificación

Eva Díaz MADRID.

La negativa del Gobierno central a deflactar el IRPF para adecuarlo a la inflación de los últimos años cuesta a cada ciudadano en la Renta entre 46,22 y 232,56 euros más al año, según los datos aportados este martes por el Registro de Economistas de Asesores Fiscales (Reaf)-Consejo General de Economistas (CGE). Los cálculos están realizados con una persona que tenga un sueldo medio al año de 30.000 euros.

Para aquellos contribuyentes con un sueldo que ronde los 45.000 euros anuales, el coste de no adecuar el IRPF a la inflación le supone pagar entre 85,65 euros y hasta 403,98 euros más a la Administración central de lo que debiera; un sueldo de 70.000 euros asume un coste de entre 162,45 euros y 611,74 euros por IRPF; mientras que, finalmente, un sueldo de 350.000 euros podría ahorrarse entre 354 euros y 1.707 euros si se deflactara el impuesto. Los cálculos dan esta horquilla de ahorro fiscal porque están realizados sobre tres variables.

De un lado, aplicando una deflacción del IRPF a nivel estatal –la gestión del impuesto es al 50% del Estado y al 50% de las CCAA– para equiparar la subida del IPC de 2023 que fue del 3,2%, el ahorro para un sueldo de 30.000 euros sería de esos 46,22 euros. Si se adecua el impuesto al incremento del salario medio de 2023, que fue del 5,4%, el ahorro sería de 78 euros; mientras que si se equipara con el IPC acumulado desde 2021 a 2023, del 16,1% sería de 354 euros hasta 1.077 euros.

Deflactar el IRPF supone adecuar los tramos para que, ante la subida salarial que han vivido los ciudadanos para no perder poder adquisitivo, no tengan que pagar más impuestos y que, por tanto, de poco les valga el incremento.



Una mujer sale de una oficina de la Agencia Tributaria. REMO VICARIO

El Ejecutivo argumenta que rebajar el impuesto no resuelve la subida de precios

El presidente del Consejo General de Economistas de España, Valentín Pich, señala que la negativa de la Administración a deflactar el IRPF es un tema que “choca” después de tres años con una inflación tan importante. “Esto es una decisión política que tiene difícil justificación, pese al déficit público”, advierte. “El esfuerzo que hacen las

familias para adaptarse a los cambios de nivel de los precios debe ser compartido con la Administración. Yo no reduzco mi nivel de gastos y aprovecho para recaudar más. No me parece razonable que se defiendan como se está haciendo”, dice.

Para la Renta de 2023, que se realiza en la actualidad, solo cuatro CCAA han deflactado la tarifa: Aragón, Extremadura, Madrid y Navarra, lo que supondrá un ahorro fiscal a sus contribuyentes. Mientras CCAA como Madrid exigen al Ejecutivo central deflactar el tramo estatal para que los ciudadanos no pierdan el efecto de la subida salarial, el Gobierno señala que tocar el impuesto no resuelve el alza de precios como sí lo han hecho la

rebaja del IVA a la electricidad o los alimentos.

El presidente del Reaf, Agustín Fernández, reclamó que se actualice la cuantía máxima de deducción de los gastos de difícil justificación de empresarios y profesionales. Los autónomos se pueden deducir el 5% del rendimiento neto de la actividad económica (el 7% para 2023) por un máximo de 2.000 euros. Esta cifra lleva desde 2007 sin actualizar. Según Fernández, teniendo en cuenta el IPC acumulado desde entonces, debería haberse ajustado a los 2.800 euros.

@ Más información en www.eleconomista.es/ecoley



17 Abril, 2024

El Fondo Monetario avisa: el paro en España no bajará del 11% antes de 2030

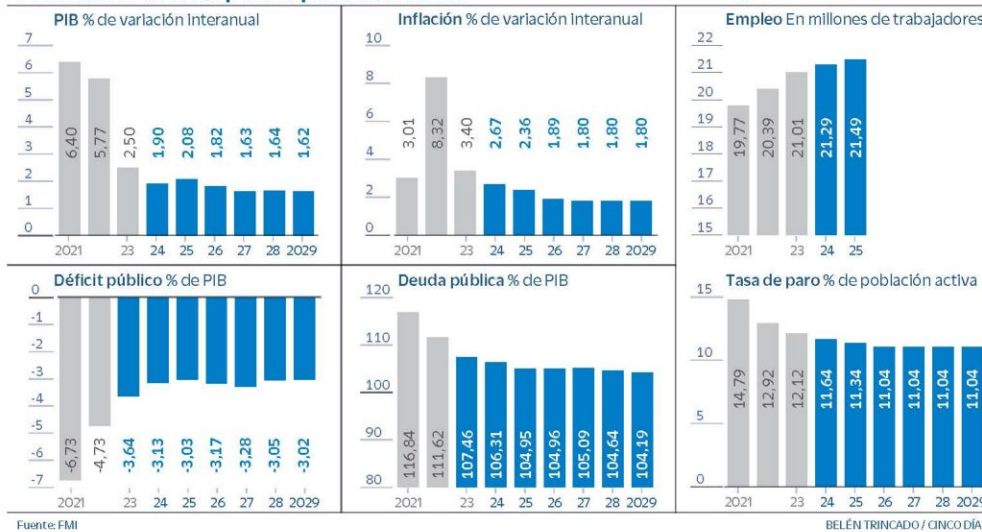
La institución prevé un 11,6% de desempleo para este año, frente al 6,6% de la zona euro ► Calcula que la economía española liderará el crecimiento de las grandes potencias de la UE en 2024 y 2025

DENISSE LÓPEZ
MADRID

La reforma laboral de 2021 no será suficiente para conseguir una reducción rápida del alto nivel de desempleo que registra España hasta los estándares europeos. Así lo certifican las últimas previsiones del Fondo Monetario Internacional (FMI), que vaticinan que la tasa de paro no bajará del 11% al menos hasta 2030. La cifra cae como un balde de agua fría sobre el Gobierno, que en su Programa de Estabilidad 2023-2026 barajaba un umbral del 10%. Pedro Sánchez, planteó a principios de la legislatura el desafío de reducir el paro al entorno del 8%. Las previsiones del Fondo ensombrecen las buenas cifras del mercado laboral.

Según los cálculos del organismo dirigido por Kristalina Georgieva, el desempleo alcanzará el 11,6% al cierre de este año y caerá hasta el 11,3% en el próximo. Aunque, en definitiva, supone un recorte sin precedentes respecto al nivel alcanzado en plena crisis sanitaria –cuando superó el 16%–, sigue muy por encima de la época dorada del ladrillo y prácticamente duplica las previsiones para el conjunto de la zona euro, que son

Previsiones del FMI para España hasta 2029



Fuente: FMI

BELÉN TRINCADO / CINCO DÍAS

un 6,6% para 2024 y un 6,4% para 2025.

La proyección del Fondo debería de servir de acicate para agilizar el diálogo entre los agentes sociales para la reforma de los subsidios por desempleo, tras el fracaso en la aprobación del real decreto presentado por el Gobierno en el Congreso de los Diputados en diciembre del año pasado. El cambio era importante porque, según el Ejecutivo, el nuevo sistema

incentiva la incorporación al mercado laboral. Con la reforma, las autoridades españolas pretendían alcanzar el pleno empleo.

La semana pasada, el FMI ya advirtió en su tradicional Artículo IV sobre España –el documento donde analiza el desempeño y los riesgos económicos de los países– que se necesitan políticas adicionales a la reforma laboral de 2021, si se quiere conseguir una

mayor estabilidad del empleo nacional. El documento señalaba que "incrementar las cotizaciones para la prestación por desempleo por parte de empleadores con mayor rotación de personal podría desalentar excesivas transiciones entre actividad e inactividad bajo los contratos fijos discontinuos, que a su vez deberían estar sujetos a un monitoreo más preciso, utilizando información estadística adicional".

Las previsiones ofrecidas por el Fondo contienen otra noticia agri dulce sobre la salud fiscal de España. El robusto crecimiento de la economía, cuyo PIB avanzará a un ritmo del 1,9% en 2024, permitirá que la ratio de deuda se reduzca por cuarto año consecutivo tras la pandemia, dejando en un recuerdo muy lejano esos picos superiores al 120% sobre el PIB que se alcanzaron durante la crisis de la covid.

El FMI pronostica para 2024 que el pasivo de las Administraciones públicas se situará en su conjunto en torno al 106%, la misma estimación que fijó el Gobierno en el Plan Presupuestario enviado en octubre a Bruselas, pero todavía muy lejos del nivel prepandemia. Para 2025 alcanzaría el 104%, pero no bajaría de esa cuota hasta al menos el 2029.

Bajo estos cálculos, el país llegaría a diciembre con un déficit del 3,1%, es decir, una décima por encima al objetivo de estabilidad planteado por el Ministerio de Economía. En el ejercicio siguiente conseguiría de lleno el 3% y se mantendría en esos rangos durante el resto de la década. Es decir, que el organismo multilateral con sede en Washington cree que España será incapaz de rebajar el déficit por debajo del 3% del PIB, la barrera bajo la cual Bruselas pone en vigilancia a los países, hasta al menos la próxima década.

Estos baches, sin embargo, no evitan que el país lidere el crecimiento entre las grandes economías europeas. En 2024, prevé que el PIB repunte hasta el 1,9% (en Alemania será el 0,2%, y en Italia y Francia, el 0,7%); en 2025 será un 2,1%.



17 Abril, 2024

Cepyme acusa a Trabajo de ocultar 500.000 parados entre los contratados fijos discontinuos

Expansión. Madrid

El presidente de la Confederación Española de la Pequeña y Mediana Empresa (Cepyme), Gerardo Cuerva, cree que el informe presentado este lunes por la Fundación de Estudios de Economía Aplicada (Fedea), en el que "aparecen 500.000 desempleados nuevos", es algo que "pone en entredicho la transparencia del Ministerio de Trabajo", informa *Europa Press*.

Cuerva se refirió así a los 518.000 trabajadores fijos

con contrato, pero que, en realidad, no están ocupados porque no les llama la empresa con la que tienen la relación laboral ni trabajan en otra cosa, aunque no aparecen en las listas del desempleo.

Antes de participar en una reunión con la Junta Directiva

Cuerva insinúa que las prestaciones del desempleo desincentivan la búsqueda de trabajo

de la Confederación Regional de Empresarios de Castilla-La Mancha (Cecam), encabezados por su presidente, Ángel Nicolás, Cuerva apuntó que éste "parece que no es el camino". "Así es muy difícil trabajar con el Gobierno de España". "Es muy difícil trabajar por el futuro de España con esa falta de transparencia en la gestión de los datos, y me parece un tema capital", dijo el dirigente de la pequeña y mediana empresa.

Cuerva recalcó que uno de los problemas "graves" que se

están produciendo en este tipo de sociedades es el problema de las vacantes y la falta de mano de obra, que no se cubre, pese a los "2,7 millones de parados o los 3,2 millones" de desempleados existentes.

En su opinión, el hecho de que la economía no sea capaz de cubrir los puestos de trabajo de forma transversal, en todos los sectores y territorios, supone que "hay algún desacoplamiento en las políticas, tanto las activas [de fomento] del empleo como, probablemente, sociales, que

hacen que esto no fluya". Con este eufemismo, Cuerva se refiere a que, en muchas ocasiones, las prestaciones por desempleo y otro tipo de ayudas sociales, desincentivan la búsqueda de trabajo por parte de quienes no lo tienen.

Para el empresario, la subida de impuestos y de las cotizaciones sociales "están hundiendo al sistema productivo español. La palabra productividad, la palabra competitividad, desgraciadamente, no está en el lenguaje del Gobierno de España".



Gobierno: 2.000 millones para atraer inversión extranjera **P34**



17 Abril, 2024

El Gobierno lanza un fondo de 2.000 millones para atraer inversión extranjera

CONSEJO DE MINISTROS/ Luz verde a la regulación del nuevo Fondo de Coinversión, que podrá inyectar capital, junto a inversores internacionales, en empresas privadas españolas que realicen proyectos estratégicos.

J. Díaz. Madrid

En un escenario marcado por cierta atonía inversora, fruto, de puertas afuera, de la incertidumbre general provocada por las crecientes tensiones geopolíticas y, de puertas adentro, por la inestabilidad política que se respira en España, el Consejo de Ministros dio ayer luz verde a la regulación y condiciones de funcionamiento de su anunciado Fondo de Coinversión (Foco), con el que pretende espolear la llegada de inversión extranjera al tejido empresarial privado español. Dotado inicialmente con 2.000 millones, es uno de los nuevos instrumentos financieros incluidos en la Adenda del Plan de Recuperación (se nutrirá con los créditos europeos concedidos a España en la segunda fase de los *Next Generation EU*) y su objetivo es implicar a socios

foráneos en "la transformación del modelo productivo español mediante la atracción de inversión extranjera hacia empresas españolas que acometan inversiones en actividades alineadas con el Plan de Recuperación"; es decir, con la transición energética, la transformación digital, la movilidad sostenible, la biotecnología o la agricultura sostenible, señaló el Ministerio de Economía en un comunicado.

Este nuevo vehículo público, que será gestionado por Cofides, entidad gestora de fondos estatales dependiente de Economía, entrará en el capital de compañías privadas que acometan proyectos de inversión en cualquiera de esas áreas prioritarias en todo el territorio nacional. Eso sí, nunca lo hará en solitario, sino "siempre de forma conjunta con un coinversor extranjero"



El ministro de Economía, Comercio y Empresa, Carlos Cuerpo.

ro", aclara el Ministerio que encabeza Carlos Cuerpo, que añade que la aportación del socio foráneo tendrá que "ser siempre igual o superior a la

de Foco". Esos potenciales aliados extranjeros podrán ser tanto públicos como privados, ya sean fondos de pensiones o de inversión, institu-

ciones multilaterales, e incluso fondos soberanos, así como empresas extranjeras que creen sociedades en España para acometer inversiones. El

Las inversiones se harán "siempre de forma conjunta con un coinversor extranjero"

nuevo Fondo de Coinversión también podrá aliarse con vehículos de inversión privados españoles, pero "siempre que movilicen recursos de inversores extranjeros".

La invitación del Gobierno a fondos soberanos para participar en empresas privadas nacionales se produce, paradójicamente, en pleno pulso entre el Ejecutivo y Arabia Saudí por la entrada de esta última en el accionariado de Telefónica. De hecho, aunque Cofides será la gestora del fondo y un "panel de expertos independientes" evaluará sus propuestas de inversión, será finalmente un comité interministerial técnico (esto es, el propio Gobierno) el que dará luz verde o vetará esas inversiones. Las beneficiarias de las potenciales inversiones serán siempre empresas privadas, "existentes o de nueva creación", con sede en la UE y con centro de trabajo en España, "con independencia de su tamaño y propiedad de capital", explica Economía.

Expansión

17 Abril, 2024

PAÍS: España
PÁGINAS: 1,28-29
AVE: 20256 €
ÁREA: 828 CM² - 101%

FRECUENCIA: Lunes a sábados
DIFUSIÓN: 10890
OTS: 121000
SECCIÓN: PORTADA



**El FMI alerta de que el
crecimiento mundial será
el más bajo en décadas...**



El FMI alerta de que el crecimiento mundial será el más bajo en décadas

PREVISIONES/ El Fondo Monetario Internacional revisa al alza sus proyecciones de crecimiento global, pero avisa de que será muy débil debido a la abultada deuda pública de la mayoría de las economías y los diferentes desafíos geopolíticos.

Sergio Saiz. Nueva York
Cambio de tono en el discurso del Fondo Monetario Internacional (FMI), que ya da por garantizado un “aterrizaje suave” de la economía mundial. Y aunque el organismo liderado por Kristalina Georgieva reconoció ayer que le ha sorprendido la fortaleza de la economía internacional durante el periodo deflacionista que se ha vivido a nivel general en todo el mundo, también lanzó un mensaje de alarma: “La proyección más reciente de crecimiento mundial a cinco años, del 3,1%, es la más baja de las últimas décadas”.

Cierto es que el FMI ha revisado al alza las proyecciones de crecimiento a nivel global para este año hasta el 3,2%, una décima más respecto a los cálculos que se hicieron a principios de este año y tres décimas por encima de las cifras que se manejaban en el último trimestre de 2023. Aun así, la mejoría es insuficiente para invertir la tendencia que habla de una ralentización a nivel global.

El crecimiento del PIB mundial se mantiene inalterado en el 3,2%, que no solo fue el registro del año pasado, sino también el que se espera para 2024 y el mismo con el que se prevé que cierre 2025.

“El crecimiento es históricamente lento debido a facto-

res a corto plazo, como los costes de endeudamiento todavía elevados y el retiro del respaldo fiscal; así como a los efectos a más largo plazo de la pandemia de Covid-19 y la invasión rusa de Ucrania, el débil crecimiento de la productividad y el aumento de la fragmentación geoeconómica”, con una posible escalada del conflicto entre Israel y Gaza o la guerra comercial entre EEUU y China.

Sobran retos y faltan medidas, advirtieron ayer desde el FMI durante la presentación de la última edición de su informe *Perspectivas Económicas Mundiales* (WEO, por sus siglas en inglés). Uno de los riesgos que ya se advierten en estas estadísticas es la diferencia a dos velocidades entre los diferentes bloques geopolíticos. Ya no solo hay una diferencia evidente entre las economías avanzadas y las emergentes, sino también dentro de estos grupos.

Diferentes velocidades

El ejemplo más claro se encuentra a ambos lados del Atlántico. Entre las identificadas como economías avanzadas, el informe destaca que EEUU es el país más preparado para afrontar los retos a medio plazo. De hecho, el FMI ha revisado al alza su crecimiento en seis décimas para

PREVISIONES DE PIB EN 2024

Incremento anual, en porcentaje.

► Motores del crecimiento

India	6,8
China	4,6
Venezuela	4
Emiratos Árabes	3,5
Nigeria	3,3
Rusia	3,2
Ucrania	3,2
EEUU	2,7
Arabia Saudí	2,6
México	2,4
Brasil	2,2
Grecia	2
España	1,9
Portugal	1,7
Media economías avanzadas	1,7

► Los más rezagados

Argentina	-2,8
Estonia	-0,5
Ecuador	0,1
Alemania	0,2
Suecia	0,2
Reino Unido	0,5
Francia	0,7
Italia	0,7
Eurozona	0,8
Japón	0,9
Sudáfrica	0,9
Nueva Zelanda	1
Colombia	1,1
Canadá	1,2
Bélgica	1,2

Fuente: FMI

este año, hasta situarse en el 2,7%, aunque cree que sufrirá una ralentización hasta el 1,9% en 2025.

Por el contrario, el tirón de orejas se lo llevó ayer la Unión Europea, a la que la institución

ha recortado sus previsiones para este año en una décima, situando el crecimiento del PIB de la zona euro en el 0,8% en 2024. Alemania y Francia se llevan la peor parte, con una caída en las estimaciones de

tres décimas, que se acumulan a la revisión a la baja que ya sufrieron en enero prácticamente en la misma proporción.

Sin embargo, la economía española parece ser un oasis en medio de los nubarrones

que sobrevuelan la zona euro. Las previsiones del FMI para este año han mejorado en cuatro décimas, hasta el 1,9%. El dato ya fue adelantado el pasado viernes, cuando el organismo presentó el capítulo exclu-



El organismo pide consolidar las políticas fiscales a medida que bajen los tipos de interés

sivo que se refiere a España.

Más allá de EEUU y Europa, los mercados emergentes y las economías en desarrollo protagonizarán gran parte del crecimiento de los próximos años. Especialmente China e India, aunque ambos países tendrán que afrontar reformas si quieren mantener su dinamismo. En el caso del gigante asiático, abordar los problemas de su mercado inmobiliario es una de las prioridades que señala el FMI.

La región que más dudas plantea es Latinoamérica, donde también se aprecian dos velocidades muy diferentes entre los dos motores tradicionales de la zona. Mientras que el Fondo ha revisado al alza sus previsiones para Brasil en medio punto, hasta el 2,2% para este año, en el caso de México los pronósticos han sufrido un recorte de tres décimas, hasta el 2,4%.

De esta forma, el crecimiento de ambas potencias converge en 2024 para separarse a partir de 2025, con el país cariocá impulsando su PIB por encima del 2% el año que viene, mientras que México sufriría una ralentización y se quedaría en el 1,4% debido a un incremento de su presión fiscal, que tendrá efectos negativos sobre la industria manufacturera.

Recomendaciones

A nivel global, como un problema que afectará a la mayoría de las economías, el FMI recordó ayer que “a medida que la inflación converge hacia sus niveles fijados como meta y los bancos centrales dan un giro hacia la flexibilización de la política monetaria, el endurecimiento de las políticas fiscales dirigido a frenar los altos niveles de deuda soberana, con impuestos más altos y menos gasto público, frenará el crecimiento”.

Así, que lanzó dos consejos. Por un lado, aprovechar todo el potencial de la inteligencia artificial para “estimular la productividad” pero, sobre todo, insistió en que a medida que bajen los tipos, los países deberían también “poner énfasis en la consolidación fiscal a medio plazo con el fin de recuperar margen de maniobra presupuestario, llevar a cabo inversiones prioritarias y garantizar la sostenibilidad de la deuda”.



El comercio y la industria alertan de debilidad en la economía china

Las bolsas sufren los datos y la tensión en Israel

El comercio y la industria en China lanzan señales negativas pese al alza del PIB. A ello se unió una mayor tensión en Oriente Medio y datos que en EEUU alejan el recorte de tipos. **PÁGS. 20 y 21**



17 Abril, 2024

El conflicto en Oriente Medio y China cortan 'las alas' al rally de las bolsas

El Nasdaq cede soportes y abre la puerta a un contexto bajista en los mercados

V. N. Quiñonero / R. Enríquez MADRID.

Finalmente parece que ha llegado a las bolsas la corrección que se temía tras este fuerte rally vivido en 2024. El aumento de las tensiones entre Irán e Israel sumado a nuevos datos macroeconómicos que, aunque en algunos casos siguen mostrando la robustez de economías como la norteamericana, en otros como los conocidos desde China visibilizan una recuperación irregular, han sido el lastre del buen comportamiento que los principales índices mundiales estaban registrando hasta ahora.

El aumento de las ventas de comercio minorista en EEUU durante marzo, que pone de manifiesto la fortaleza del consumo, ha vuelto a generar el temor de que la Fed siga retrasando las primeras bajadas de tipos que se esperaban en junio.

Este dato ya llevó este lunes a que el Nasdaq 100 perdiese el soporte marcado desde Ecotrader en los 17.800 puntos, cuyo mantenimiento era clave para que la tendencia alcista continuase en las principales bolsas mundiales. Ahora, la cesión del principal índice tecnológico del mercado abre la puerta a una rápida caída en todos los parqués. “La regla de la alternancia nos estaría dejando entrever una eventual caída que sería rápida e intensa, no como la que vimos a mediados del año pasado que fue lateral bajista y duró tres meses”, explica el experto de Ecotrader, Joan Cabrero.

Todo ello se junta con las cifras macroeconómicas chinas. Aunque el PIB del gigante asiático se expandió más de lo esperado en el primer trimestre del año, otros datos como el de las ventas minoristas y la producción industrial en marzo reflejan una desaceleración.

Estas nuevas presiones se dejaron notar este martes en el que el

El 'rojo' domina la sesión

Evolución del Ibex 35 en los últimos 12 meses, en puntos



Comportamiento de los principales índices mundiales

Índice	Var. martes (%)	Var. 2024 (%)
FTSE 100	-1,8	1,1
FTSE MIB	-1,7	10
EuroStoxx 50	-1,5	8,6
Ibex 35	-1,5	4,2
Cac	-1,4	5,2
Dax	-1,4	6,1
S&P 500*	-0,1	6
Nasdaq 100*	-0,1	5,2

Fuente: Bloomberg. *Datos a media sesión.

elEconomista.es

rojo fue el común denominador de la sesión, con los principales selectivos del continente europeo registrando caídas por encima del 1%. Destacaron especialmente las pérdidas de las bolsas inglesa e italiana (ver gráfico). Esta última es, por el momento, la única que resiste con

una revalorización a doble dígito en el ejercicio. Por su parte, el EuroStoxx 50 se vio arrastrado al filo de los 4.900 puntos tras vivir su peor sesión desde el pasado octubre y dejar sus ganancias anuales por debajo del 10%. Igualmente, el Ibex 35 español corrigió de forma brus-

ca para situarse al filo de 10.500 enteros, mínimos de hace un mes, lastreado por el comportamiento de Acerinox y Arcelor por los débiles datos chinos (ver página 22).

A nivel técnico, el experto Joan Cabrero señala que, ahora, en “el peor de los casos el EuroStoxx 50 podría ir a buscar apoyo en los 4.850 puntos”. Hasta ahí el índice paneuropeo tiene una caída adicional del 1,4%. Por su parte, en el caso del índice español podría verse una caída “hacia al menos los 10.460 puntos”, subraya Cabrero. Para alcanzar ese nivel, el Ibex 35 debería corregir casi un 1% adicional.

El negativo también en EEUU

Al otro lado del *charco*, aunque las mayores caídas tuvieron lugar en la jornada del lunes, a cierre de la

El EuroStoxx 50 y el Ibex 35 pueden sufrir caídas adicionales de alrededor del 1%

sesión europea, los principales índices de Wall Street también sufrían pérdidas, aunque de forma más ligera que en las bolsas del Viejo Continente y éstas no alcanzaban el 1%.

Una vez el índice tecnológico ha cedido sus soportes, Cabrero matiza que el Nasdaq podría “buscar la zona de los 17.100-16.680 puntos, donde sería partidario de volver a comprar tecnología”. Hasta ahí, el selectivo estadounidense tiene una potencial caída adicional sobre niveles actuales entre el 3% y el 6%. Es en este entorno donde el asesor técnico de Ecotrader volvería a recomendar comprar tecnología americana.