



■ Las compañías medianas
están lideradas por ETL Global,
BDO, Grant Thornton y Auren



Las auditoras medianas crecen un 4,6% con 780 millones de ingresos

REFUERZAN SUS SERVICIOS/ Las firmas medianas avanzan en su consolidación integrando nuevos despachos y equipos. Incluyendo a las cuatro grandes, el sector facturó 3.334 millones el pasado año.

R.Arroyo. Madrid

Las firmas profesionales sortean el tsunami del Covid con el refuerzo de nuevos servicios y el avance en su consolidación. Las empresas del sector, especializadas en servicios de auditoría, consultoría, legal y asesoramiento en transacciones, cerraron el pasado año con una facturación conjunta de 3.334 millones, tras crecer un 4,1%, según el ranking elaborado por EXPANSIÓN a partir de los datos aportados por más de cuarenta compañías del sector.

Si se excluye a las cuatro grandes –Deloitte, PwC, EY y KPMG– (ver pág. 3), las empresas medianas ingresaron el pasado año 781 millones, un 4,6% más.

Siguiendo a las *Big Four* se coloca este año ETL Global, que ingresó 109,7 millones, un 14,4% más. Según explican desde la firma, en el ejercicio 2020 se incorporó dentro del plan estratégico nuevas divisiones de servicios específicos, como *Recovery Audit*. ETL reforzó su presencia en el mercado regulado con servicios de auditoría y de informes especiales y extendió su presencia dentro del territorio español en Castilla La Mancha y Extremadura.

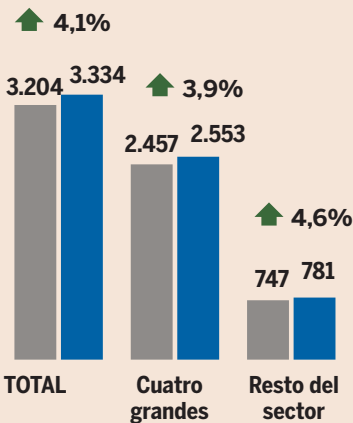
Bajando un escalón respecto al año anterior figura BDO –

LA FACTURACIÓN DE LAS EMPRESAS DEL SECTOR

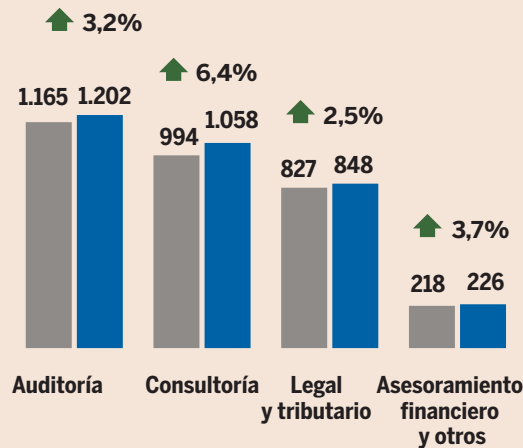
Ingresos en millones de euros.

■ 2019 ■ 2020 ▲ Incremento

> Evolución anual



> Comportamiento de las líneas de negocio



Expansión

Fuente: elaboración propia a partir de la información facilitada por las firmas

sexta en el ranking– con 108 millones de ingresos (+3,7%). En séptima posición se mantiene Grant Thornton, con una cifra de negocio de 80,7 millones, tras crecer un 0,7%.

Completan el *top 10* del listado Auren, con 63,6 millones de facturación (-3,9%); Adade e-Consulting, con 45,4 millones (+5,7%) y PKF Attest, con 44,9 millones (+4,2%). Por detrás están Mazars y Crowe Spain, con 41,5 millones y

ETL (quinta posición) adelanta a BDO, que se coloca sexta. Grant Thornton se mantiene séptima

38,63 millones, respectivamente, en undécima y duodécima posición.

Carlos Puig de Travy, presidente del Registro de Economistas Auditores (REA), des-

taca la resiliencia mostrada y augura buenas perspectivas para los despachos pequeños y medianos en 2021. “Algunos, incluso, están creciendo gracias al refuerzo de otro tipo de servicios. La incógnita está en qué pasará en 2022”.

Puig recuerda que hay margen de recorrido en el papel del auditor en relación con la información no financiera, así como en servicios centrados en acompañar a las empresas

en una fase de recuperación con asesoramiento en fusiones y adquisiciones, reestructuraciones o planes de viabilidad. Otros servicios demandados por efecto del Covid serán en concursal o informes forenses.

Para el presidente del Instituto de Censores Jurados de Cuentas de España (Icjc), Ferrán Rodríguez, el futuro va a estar condicionado por dos tendencias: la crisis económica, que hará que se reduzca el número de empresas; y la necesidad de mejorar la calidad de la información financiera y no financiera, los mecanismos de control interno de las empresas y la transparencia de las cuentas públicas, que exigirán incrementar el número de trabajos del sector. “Lo deseable sería que ambas tendencias se compensen, de forma que, en ningún caso, se produzca una reducción en el número de empresas auditadas”, añade.

En cuanto a los fondos *Next Generation*, el presidente del REA cree que, dada la avalancha de controles necesarios para fiscalizar las ayudas europeas, se requerirá de la colaboración público-privada para llevarlos a cabo. “Los auditores tenemos que tener un papel esencial y nos ponemos a disposición de la Intervención General de la Administración del Estado”.