

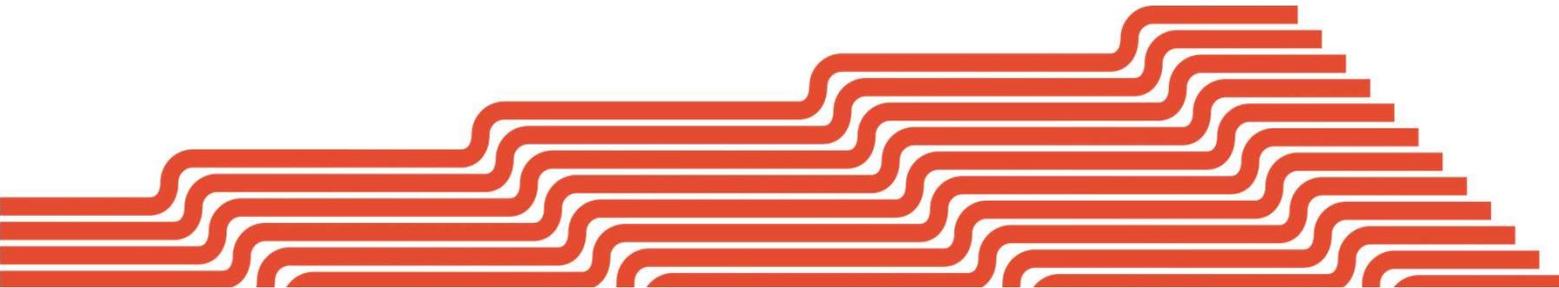
Auditoría en la sociedad digital. Auditoría y personas

---

**XXIV CONGRESO NACIONAL DE AUDITORÍA**  
**PALACIO DE CONGRESOS DE TOLEDO EL GRECO**  
**18-19 OCTUBRE**

**TOLEDO**  **2018**

# Mesa sobre el Experto Contable: Las claves de los Due Diligences



**AUDITORES**  
INSTITUTO DE CENSORES JURADOS  
DE CUENTAS DE ESPAÑA

# Mesa sobre el Experto Contable: Las claves de los Due Diligences



MODERADOR

**ANTONIO  
FORNIELES**

Presidente del Registro de  
Expertos Contables



**JOSÉ ANTONIO  
GIL LÓPEZ**

ExSocio de PwC  
Experto en “Transaction Services”

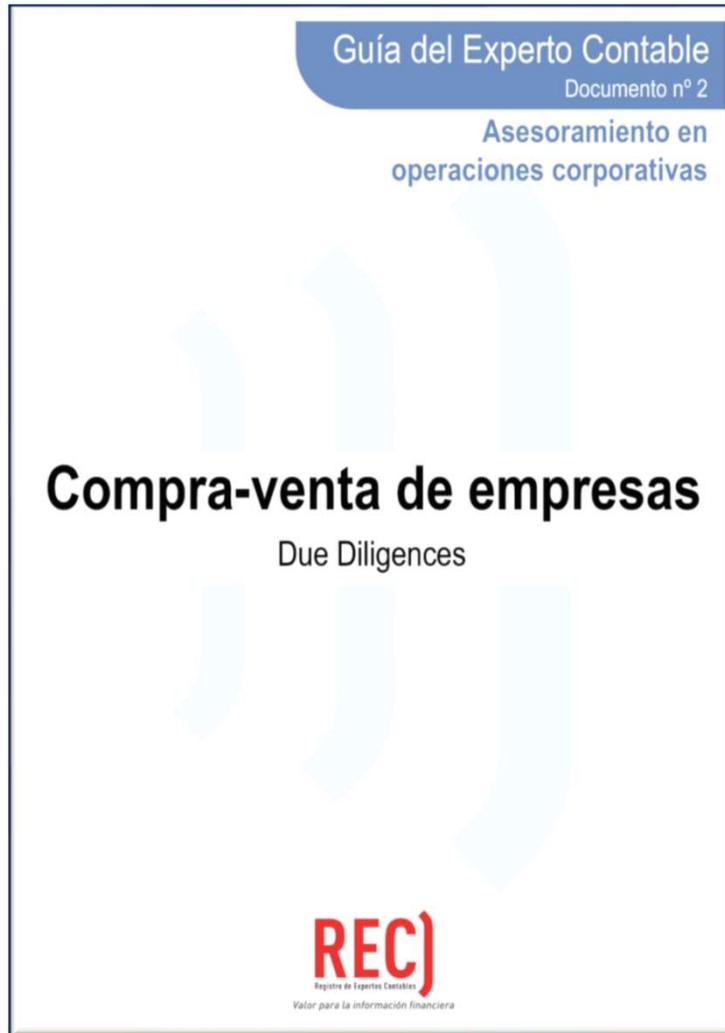


MODERADOR

**FRANCISCO  
GRACIA**

Vicepresidente del Registro  
de Expertos Contables





The image shows the table of contents for the document. At the top, a blue banner contains the text 'Guía del Experto Contable Documento nº 2'. Below this, the text 'Asesoramiento en operaciones corporativas' is centered. The main title 'Compra-venta de empresas Due Diligences' is prominently displayed in a large, bold, black font. The table of contents is organized into sections, with the page number listed on the right side. The table is as follows:

	<u>Página</u>
1. Introducción	1
2. Acercamiento al proceso de compra-venta de un negocio	4
3. Fases de un proceso de compra-venta ("Buy side")	7
3.1. FASE 1 - Decisión de compra	10
3.2. FASE 2 - Búsqueda de potenciales empresas objetivo	13
3.3. FASE 3 - Primeros contactos con empresas objetivo	14
3.4. FASE 4 - Procesos de Due Diligence	21
3.5. FASE 5 - Análisis de conclusiones de las Due Diligence	36
3.6. FASE 6 - Contrato de compra-venta	41
3.7. FASE 7 - Post-transacción	42
4. Due Diligence para el vendedor ("Sell side Due Diligence")	45
5. Asistencia al vendedor ("Vendor Assistance")	49
6. Glosario de términos	53

